

MARY KAY®

2023

Caderno
CARREIRA

Um plano comprovado
para o sucesso profissional



66

O QUE VOCÊ PODE FAZER – OU SONHA QUE
PODE – COMECE AGORA! CORAGEM ENVOLVE
TALENTO, PODER E MAGIA. SOMENTE O
COMPROMETIMENTO EM RELAÇÃO ÀS SUAS
PRÓPRIAS REALIZAÇÕES FARÁ VOCÊ CRESCER.
COMECE AGORA A TRABALHAR E SEU SONHO
SERÁ NATURALMENTE REALIZADO.

Mary Kay

SUMÁRIO

07 APRESENTAÇÃO

09 A CARREIRA INDEPENDENTE

14 DIRETRIZES SOBRE A PROTEÇÃO DE DADOS PESSOAIS
E PRIVACIDADE DE DADOS

16 PROGRAMA BEM-VINDA DE VOLTA AOS SEUS SONHOS

19 A CARREIRA INDEPENDENTE PASSO A PASSO

22 CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE

24 FUTURA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE

32 DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE

50 DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE

61 FERRAMENTAS DE SUPORTE

69 PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS

76 CIRCULO ROSA

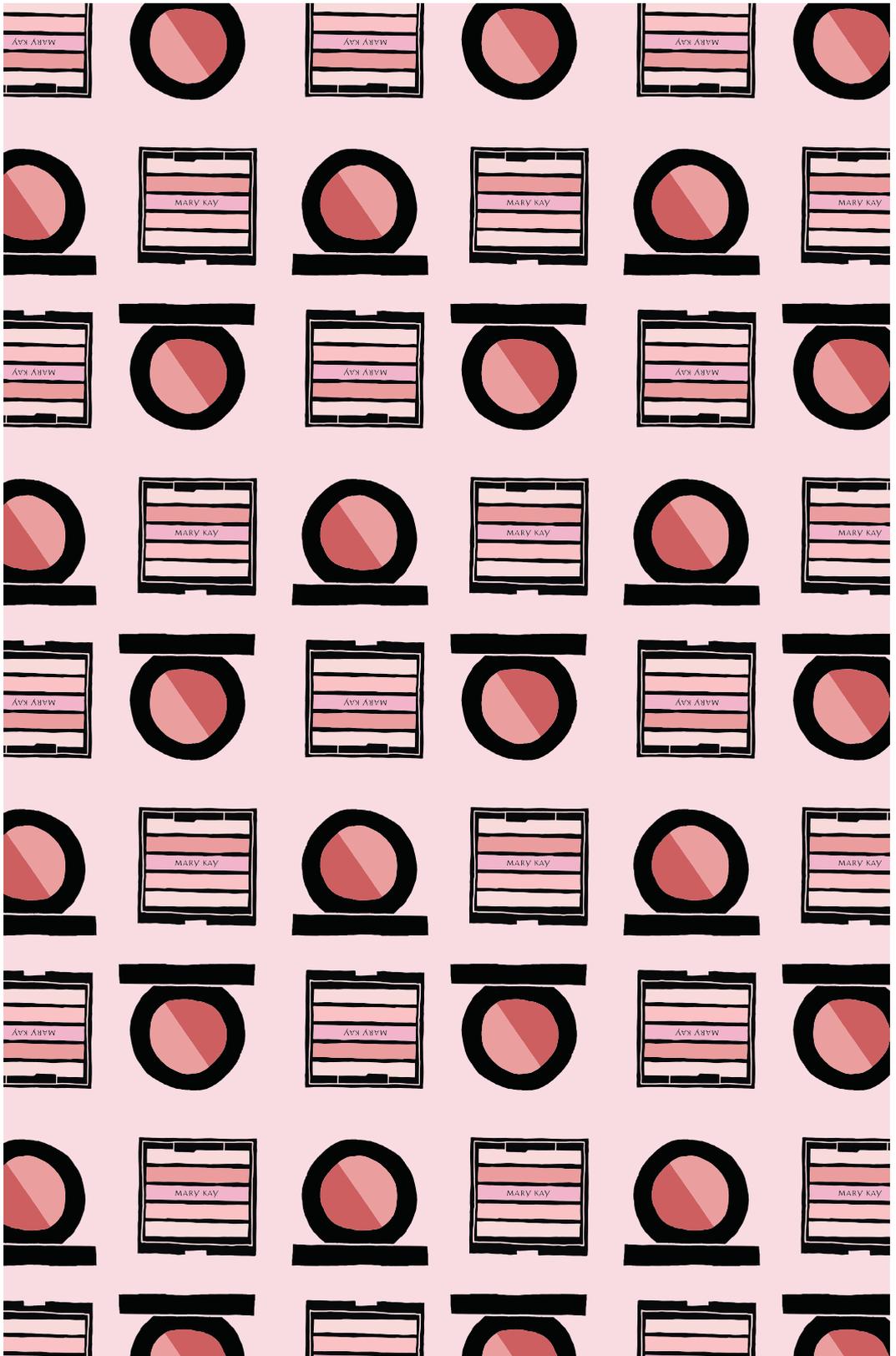
80 CONSULTORA ESTRELA

82 CONQUISTA TRIMESTRAL

84 ESTRELA DA EXCELÊNCIA

- 86 TROFÉU SOBRE RODAS
- 98 CORTE DE INICIAÇÃO
- 100 CORTE DE VENDAS PESSOAIS:
- 102 CORTES DE VENDAS DAS UNIDADES
- 104 VIAGEM DAS DIRETORAS TOP
- 112 MISS GO GIVE
- 115 VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL

120 GLOSSÁRIO MARY KAY



Seja bem-vinda à *Mary Kay*

Tudo começou com uma escolha, você decidiu aceitar a Oportunidade Mary Kay e agora tem em mãos um Negócio Independente, onde seu crescimento e desenvolvimento dependem especialmente da sua dedicação.

Para te apoiar na busca pelo seu sucesso, apresentamos o Caderno Carreira. Nele você encontrará detalhes de cada nível da Carreira Independente, e ainda, todos os Programas de Reconhecimentos e prêmios que você poderá conquistar ao longo da sua trajetória.

Aproveite ao máximo esse material e consulte-o sempre que necessário.

Boa leitura e muito sucesso!

Mary Kay do Brasil



CARREIRA
Independente

01

A CARREIRA *INDEPENDENTE*

Entendendo a nomenclatura:

INICIADORA E INICIADA

Nada melhor que esclarecer o significado de dois termos que você vai ouvir (e ler) muito ao longo de seu desenvolvimento na Carreira Independente: Iniciadora e Iniciada.

INICIADORA é a Consultora de Beleza Independente ou Diretora de Vendas Independente que oferece a oportunidade Mary Kay, ensinando e orientando a nova Iniciada no seu Negócio Independente. É aquela que pratica o ato de iniciar.

INICIADA é aquela que aproveita a oportunidade Mary Kay e se torna uma Consultora de Beleza Independente, sendo orientada por sua Iniciadora, que pode ser uma Consultora de Beleza Independente ou Diretora de Vendas Independente.

STATUS DE ATIVIDADE DAS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES

Os Status de Atividade são baseados na Carta de Iniciação e nos pedidos recebidos até o fechamento de cada mês.

Cada Consultora pode estar em quatro Status de Atividade: Ativa (A), Inativa (P), Terminada (T) e Nova (N). Conheça abaixo cada um deles.

♥ NOVAS (N1, N2, N3)

Consultoras que iniciam na Carreira Independente Mary Kay e não realizam um pedido mínimo que alcançou desconto nos três primeiros meses de atividade.

♥ ATIVA (A1, A2, A3)

Consultoras que realizam pedido e alcançam o valor mínimo para conquistar desconto a cada três meses.

♥ INATIVA (P1, P2, P3)

Quando a Consultora completa o mínimo de quatro meses sem realizar pedido que alcance desconto.

♥ TERMINADA (T1 A T7)

Quando a Consultora completa seis meses sem realizar pedidos. A partir do momento em que fecha o mês do Status T1, perde-se a condição de Iniciadora com todas as Iniciadas.

♥ INATIVIDADE

Se você não gerar pedidos por 12 meses, você deixará de ser uma Consultora de Beleza Independente.

Se estiver disposta, você pode recomeçar sua Carreira Independente, pois a Mary Kay pratica a política de portas abertas àquelas que desejam vencer e ter sucesso profissional.

Para retomar suas atividades como empreendedora, você deverá assinar uma nova Carta de Iniciação da Consultora de Beleza Independente, adquirindo, conseqüentemente, um novo Kit de Beleza.

ATENÇÃO

SE UMA CONSULTORA FICAR ENTRE OS STATUS T1 A T7, ELA PERDE O DIREITO AO CRÉDITO MARY KAY QUE SUAS INICIADAS VENHAM A GERAR NO FUTURO, POIS ELA PERDE A CONDIÇÃO DE INICIADORA*. PORÉM A DIRETORA CONTINUA RECEBENDO O BÔNUS DE UNIDADE E BÔNUS DE VOLUME QUE AS CONSULTORAS INICIADAS VENHAM A GERAR.

*VEJA AS REGRAS DO PROGRAMA BEM VINDA DE VOLTA AOS SEUS SONHOS NA PÁGINA 17.



QUER SABER ONDE VOCÊ
ESTÁ E O QUE SIGNIFICA SEU STATUS DENTRO
DA CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY?

STATUS (no fechamento do mês)	MÊS:	PEDIDO:
N1	Iniciação	Nenhum
N2	Segundo mês como Consultora sem pedido	Nenhum
N3	Terceiro mês como Consultora sem pedido	Nenhum
A1	De Pedido	Que alcance desconto
A2	Primeiro mês sem pedido	Nenhum
A3	Segundo mês sem pedido	Nenhum
P1	Terceiro mês sem pedido	Nenhum
P2	Quarto mês sem pedido	Nenhum
P3	Quinto mês sem pedido	Nenhum
T1 A T7	A partir do sexto mês sem pedido	Nenhum
XA	12 meses ou mais sem pedido	Nenhum

ENTÃO DÊ UMA OLHADA NAS CATEGORIAS
DE ACORDO COM A ATIVIDADE DAS CONSULTORAS
DE BELEZA INDEPENDENTES:

CONDIÇÃO:

Nova Consultora

Nova Consultora

(ao realizar pedido e alcançar desconto, será considerada ativa)

Nova Consultora

(ao realizar pedido e alcançar desconto, será considerada ativa)

Ativa

Ativa

Ativa

(ao realizar pedido e alcançar desconto, será considerada ativa)

Inativa

(ao realizar pedido e alcançar desconto, será considerada ativa. Se não recebermos pedidos seus até o fechamento do mês, você não receberá o crédito Mary Kay por estar inativa)

Inativa

(não é pago o crédito Mary Kay)

Inativa

(ao realizar pedido e alcançar desconto, você voltará a estar ativa (A1))

Terminada (último período de reintegração automática caso fique ativa. Se você não realizar um pedido que alcance desconto até o final do mês, perderá as Iniciadas)

Ex-Consultora (neste caso, para voltar a ser uma Consultora de Beleza Independente, você deverá aceitar os termos e as condições da Carta de Iniciação e adquirir um novo Kit de Beleza)



DIRETRIZES SOBRE A *PROTEÇÃO DE DADOS PESSOAIS E PRIVACIDADE DE DADOS*

Como membro da Força de Vendas Independente Mary Kay, você poderá ter acesso às informações pessoais de suas clientes, clientes em potencial e outros membros da Força de Vendas Independente Mary Kay.

De modo geral, os dados pessoais são informações, que identificam, ou permitem que você entre em contato com uma pessoa. Isso inclui o nome, endereço, endereço de e-mail, telefone ou número de telefone celular, informações de cartão de crédito, números de identificação e outras informações relacionadas a uma pessoa em específico. Quando estas informações forem confiadas a você, seja em razão das atividades comerciais desenvolvidas através do seu Negócio Independente Mary Kay, ou de dados pessoais obtidos de seus clientes, é sua obrigação protegê-las, usá-las, compartilhá-las e mantê-las em conformidade com a Lei Geral de Proteção de Dados (Lei n.º 13.709/2018), de modo que, com relação a esta última, você poderá ser responsabilizado por eventual descumprimento ou má administração dos dados coletados em território nacional, os quais lhe foram confiados a armazenar.

Confira abaixo algumas dicas para que você desenvolva o seu Negócio Independente da maneira correta:

- 01.** Mantenha em sigilo e não compartilhe as informações pessoais de outras Consultoras de Beleza Independentes, clientes e clientes em potencial sem a autorização prévia deles.
- 02.** Mantenha todas as informações pessoais recebidas de maneira direta ou indireta da Mary Kay como **confidenciais**. Não divulgue-as sem a permissão por escrito da Mary Kay ou do titular da(s) informação(ões).
- 03.** Somente acesse e use informações de terceiros em casos necessários para a gestão do seu Negócio Independente Mary Kay. Evite usá-las para qualquer outra finalidade.
- 04.** Você é responsável pela boa administração dos dados das suas Consultoras e suas clientes, assim como a Mary Kay. Então, fique atenta e armazene os dados com segurança e somente colete as informações necessárias para uma boa gestão do seu Negócio Independente.
- 05.** Por fim, e não menos importante, ressaltamos que o descumprimento da **LGPD*** pode acarretar multas, penalidades administrativas e judiciais.

E MAIS!

Esteja atenta aos seguintes pontos que requerem a autorização de terceiros para uso dos seus dados pessoais:



Reconhecimentos em grupos, Reuniões de Unidades, postagens em redes sociais que contenham nome de Consultoras de Beleza Independentes;



Envio de dados bancários como comprovantes; e



Compartilhamento de dados pessoais de terceiros para cadastro.

DICA!

Ao criar uma nova Ficha de Cliente, sugerimos que ela contenha apenas as seguintes informações: a) nome, b) telefone, c) endereço. **Atenção:** Não são necessários dados como CPF e RG.

Você não deve compartilhar dados com terceiros para:



Acessar seu login no “*Em Sintonia*” com o intuito de ajudar na realização de um cadastro, de um pedido ou no envio alguma documentação;



Realizar pagamentos de pedidos, apresentando seus dados bancários ou de cartão de crédito; e



Compartilhar de suas senhas e logins pessoais a terceiros, incluindo sites que fazem promessas de gerenciamento da Unidade.

* *Lei geral de proteção de dados*



Programa
BEM-VINDA
DE VOLTA AOS
SEUS SONHOS

Como Consultora de Beleza Independente, você entende a incrível possibilidade de enriquecer vidas que a Mary Kay oferece a cada pessoa que se entrega ao Negócio Independente e sabe como é gratificante ajudar uma outra pessoa a realizar seus sonhos.

Com o Programa Bem-Vinda de Volta aos seus Sonhos, as Consultoras de Beleza Independentes em Status T1 a T7 retomam a condição entre Iniciadora e Iniciada para que tenham as vidas enriquecidas!

O Bem-Vinda de Volta está muito melhor, simples e com maiores possibilidades de crescimento na Carreira Independente.

COMO FUNCIONA?

Quando a Iniciadora entra em Status T, ela perde a condição entre Iniciadora e Iniciada, mas com o Programa Bem-Vinda de Volta aos Seus Sonhos, basta Iniciadora e Iniciada fazerem um pedido que alcance desconto no mesmo mês para reativarem essa condição. Ou seja, a Iniciada pode retornar. Simples assim, e sempre que precisar!*

ENTENDA NA PRÁTICA:

- INICIADORA (A2 - P3) E INICIADA (T1 - T7)

Ambas devem se tornar Ativas

no mesmo mês para retomarem a condição de Iniciadora e Iniciada.

- INICIADORA (T1 - T7) E INICIADA (A2 - P3)

Ambas devem se tornar Ativas

no mesmo mês para retomarem a condição de Iniciadora e Iniciada.

- INICIADORA (T1 - T7) E INICIADA (T1 - T7)

Ambas devem se tornar Ativas

no mesmo mês para retomarem a condição de Iniciadora e Iniciada.

- INICIADORA (A1) E INICIADA (T1 - T7)

Iniciada deve se tornar Ativa

no mesmo mês que a Iniciadora que está em A1

- INICIADORA (T1 - T7) E INICIADA (A1)

Iniciadora deve se tornar Ativa

no mesmo mês que a Iniciada que está em A1

*Com exceção de programas especiais desenvolvidos pela Mary Kay do Brasil.



CARREIRA

*Independente
passo a passo*

02

NÍVEIS DA CARREIRA *INDEPENDENTE MARY KAY*

PARA AJUDAR VOCÊ A ENTENDER A CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY, NÓS A DIVIDIMOS EM QUATRO GRANDES PATAMARES:



CONSULTORA: INÍCIO

FUTURA DIRETORA: DESENVOLVIMENTO

É o início da Carreira Independente. Os primeiros passos para se tornar uma mulher de negócios bem-sucedida. Esta etapa é composta por um nível:

É a próxima etapa da Carreira Independente. Nela você começará a desenvolver sua liderança. Elas integram dois níveis:

- Consultora de Beleza Independente

- Futura Diretora de Vendas Independente
- Diretora em Qualificação de Vendas Independente (DIQ)

CÔNJUGES COMO CONSULTORES DE BELEZA INDEPENDENTES

O(a) cônjuge de uma Consultora/Consultor de Beleza Independente pode também tornar-se Consultor(a) de Beleza Independente, porém apenas um deles poderá tornar-se Diretor/Diretora de Vendas Independente Mary Kay. O(a) cônjuge não poderá participar de nenhum Programa de Reconhecimento da Mary Kay como acompanhante e também não contará em nenhum processo de pré-qualificação e qualificação na Carreira Independente Mary Kay. Porém suas produções e Atividade contarão para as Bonificações.

Curiosa
para saber aonde você
pode chegar e o que
fazer para crescer na
Carreira Independente?
Então, vamos lá.



DIRETORA: LIDERANÇA

DIRETORA NACIONAL: CONSOLIDAÇÃO

A etapa da Carreira Independente que compreende ser Diretora de Vendas Independente é o momento em que a Consultora se torna uma líder de sucesso, construindo uma Unidade vencedora. É composta por seis níveis:

As Diretoras Nacionais de Vendas Independentes são as representantes de Mary Kay Ash, transmitindo os valores e a missão de nossa companhia. Esta última etapa é composta por quatro níveis:

- Diretora de Vendas Independente
- Diretora Sênior de Vendas Independente
- Futura Diretora Executiva de Vendas Independente
- Diretora Executiva de Vendas Independente
- Diretora Executiva Elite de Vendas Independente
- Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente

- Diretora Nacional de Vendas Independente
- Diretora Nacional Sênior de Vendas Independente
- Diretora Nacional Executiva de Vendas Independente
- Diretora Nacional Executiva Elite de Vendas Independente



CONSULTORA DE BELEZA *INDEPENDENTE*

Uma Consultora de Beleza Independente é uma revendedora autônoma que assume os riscos e sucessos do seu próprio negócio e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

REQUISITOS



- ESTAR ATIVA;
- 0 - 4 CONSULTORAS DIRETAS ATIVAS.

O QUE VOCÊ GANHA?

- GANHO SOBRE SUAS VENDAS;
- ACESSO A PROMOÇÕES EXCLUSIVAS PARA CONSULTORAS, COMO DESCONTOS EM PRODUTOS, CATÁLOGOS DE PRESENTE E MUITO MAIS;
- OPORTUNIDADE DE ASSISTIR AO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL DE ACORDO COM O SEU GRUPO (SEMINÁRIO SAFIRA E SEMINÁRIO RUBI - SAIBA MAIS NO CAPÍTULO "VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS QUE A MARY KAY OFERECE (SAIBA MAIS NO CAPÍTULO "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS: CONSULTORA").

VOCÊ INICIOU O SEU NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY E DEU O PRIMEIRO PASSO PARA A OPORTUNIDADE DE GANHOS ILIMITADOS, FLEXIBILIDADE DE HORÁRIO E REALIZAÇÃO DE SONHOS. VOCÊ É UMA CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE E FAZ PARTE DA NOSSA MISSÃO DE "ENRIQUECER A VIDA DAS MULHERES". DEDIQUE-SE A APRENDER SOBRE OS PRODUTOS, APRESENTE UMA IMAGEM DE SUCESSO E FALE DE MARY KAY SEMPRE QUE PUDER PARA AS OUTRAS PESSOAS, ASSIM VOCÊ AUMENTARÁ SEUS CONTATOS, REALIZARÁ MUITAS VENDAS E SEGUIRÁ RUMO A GRANDES CONQUISTAS.



FUTURA DIRETORA *DE VENDAS* *INDEPENDENTE*

Uma Futura Diretora de Vendas Independente é uma revendedora autônoma que assume os riscos e sucessos do seu próprio negócio e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

REQUISITOS



- MANTER-SE ATIVA;



- TER ENTRE CINCO OU MAIS INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODOS OS GANHOS E OPORTUNIDADES QUE AS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES POSSUEM...
- PARTICIPAÇÃO EM PROGRAMAS E ORIENTAÇÃO EXCLUSIVOS PARA FUTURAS DIRETORAS.

BONIFICAÇÕES

8% OU 12%

SE VOCÊ ESTIVER ATIVA, SEU CRÉDITO MARY KAY PODE SER DE 8% OU 12% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS. MAS O QUE DETERMINA QUAL CRÉDITO VOCÊ GANHARÁ?

- 8%: SE VOCÊ ESTIVER ATIVA E TIVER EM SEU GRUPO CINCO INICIADAS DIRETAS ATIVAS.
- 12%: VOCÊ PRECISA CUMPRIR OS SEGUINTE REQUISITOS NO MESMO MÊS:
 - FAZER UM PEDIDO PESSOAL ÚNICO DE, NO MÍNIMO, 600 PONTOS
 - TER NO MÍNIMO 5 DIRETAS ATIVAS (A1, A2 OU A3) ENTRE AS QUAIS NO MÍNIMO 5 DELAS DEVEM FAZER PEDIDO ATIVO DENTRO DO MÊS.



DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO *DE VENDAS* *INDEPENDENTE (DIQ)*

Uma Diretora em Qualificação de Vendas Independente é uma revendedora autônoma que assume os riscos e sucessos do seu próprio negócio e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

REQUISITOS PARA ENTRAR EM QUALIFICAÇÃO

3
MESES

- SER CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE MARY KAY HÁ PELO MENOS TRÊS MESES;

1200
PONTOS

- ESTAR ATIVA E TER FEITO PEDIDOS QUE SOMEM, NO MÍNIMO, 1200 PONTOS NO MÊS ANTERIOR À SUA ENTRADA EM QUALIFICAÇÃO;



- TER PELO MENOS 10 INICIADAS DIRETAS ATIVAS NO MÊS QUE ANTECEDE SUA ENTRADA EM QUALIFICAÇÃO (NÃO CONTAM PARA A PRÉ-QUALIFICAÇÃO DA DIQ: O CÔNJUGE DA PRÓPRIA, O CÔNJUGE DE QUALQUER CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE, UMA DIQ E UMA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE);



- ENVIAR A CARTA DE INTENÇÃO À MARY KAY ATÉ O DIA 03 DO PRIMEIRO MÊS DA QUALIFICAÇÃO. SUA CARTA SERÁ ANALISADA ATÉ O DIA 10 DO MESMO MÊS;



- TER A SUA SITUAÇÃO FINANCEIRA EM ORDEM COM A COMPANHIA, BASEADO NOS TERMOS A CARTA DE INICIAÇÃO DA CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE MARY KAY;



- AGUARDAR A ANÁLISE E APROVAÇÃO DE SUA CARTA DE INTENÇÃO PELO DEPARTAMENTO DE DESENVOLVIMENTO DE VENDAS DA MARY KAY, RESPEITANDO O PRAZO ESTIPULADO;



- SE UMA DAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS SUBMETTER UMA CARTA DE INTENÇÃO NO MESMO MÊS QUE VOCÊ, OU DURANTE TODO O SEU PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, SERÁ NECESSÁRIO QUE VOCÊ REPONHA ESTA CONSULTORA E SUA DESCENDÊNCIA, POIS ELAS DEIXAM DE CONTAR PARA A SUA QUALIFICAÇÃO.

REQUISITOS PARA A QUALIFICAÇÃO

Assim que a Mary Kay receber, analisar e aceitar sua Carta de Intenção e você se tornar de fato uma Diretora em Qualificação, sua futura Unidade deverá atingir, no mínimo, os seguintes requisitos, no período de 1 a 4 meses:

- 40.000 pontos pagos acumulados no período;
- 10.000 pontos mensais;
- Estar ativa (em status A1, A2 ou A3);

- 40 membros, entre Consultoras Diretas e Indiretas (você também conta!) em status A1, A2, A3, P1, P2, N1, N2 e N3;);

- Ter providenciado a documentação referente à abertura de empresa ou registro de autônoma, devidamente aprovada pela Mary Kay, até o último mês de sua Qualificação. Essa documentação deverá ser enviada, impreterivelmente, até o dia 20 do último mês de sua Qualificação.

FATORES DE QUALIFICAÇÃO

AO LONGO DO SEU PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, A MARY KAY CONSIDERARÁ O MÁXIMO DE 10.000 PONTOS PAGOS DA DIQ.

A DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE DEVERÁ ESTAR CIENTE QUE TODAS AS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES QUE COMPÕEM SUA UNIDADE EM QUALIFICAÇÃO:

- ATUEM DE BOA FÉ PERANTE A MARY KAY DO BRASIL;
- TENHAM SE CADASTRADO POR MEIO DA AQUISIÇÃO DE UM KIT DE BELEZA, NA OCASIÃO EM QUE SUA CARTA DE INICIAÇÃO DA CONSULTORA FOI SUBMETIDA À COMPANHIA, E QUE TODAS ESTEJAM PESSOALMENTE ENVOLVIDAS NA VENDA DE PRODUTOS MARY KAY;
- UTILIZEM SEUS PRÓPRIOS RECURSOS PARA AQUISIÇÃO E PAGAMENTO DE SEUS PEDIDOS JUNTO A MARY KAY DO BRASIL;
- NÃO É PERMITIDO, NO DESENVOLVIMENTO DA CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY, O USO INDISCRIMINADO DE UM MESMO CARTÃO DE CRÉDITO, INDEPENDENTE DE QUEM SEJA O TITULAR, OU MESMO O USO DE DIFERENTES CARTÕES DE UM MESMO TITULAR PARA AQUISIÇÃO, PAGAMENTO DE PEDIDOS E INICIAÇÃO DE NOVAS CONSULTORAS.

IMPORTANTE

- CASO NÃO ATINJA O MÍNIMO DE 10.000 PONTOS NO MÊS, VOCÊ PODERÁ ENVIAR ATÉ QUATRO VEZES EM UM ANO SUA CARTA DE INTENÇÃO À MARY KAY, INFORMANDO SUA INTENÇÃO DE SE TORNAR UMA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE. DEPOIS DAS QUATRO TENTATIVAS, VOCÊ SOMENTE PODERÁ ENVIAR UMA NOVA SOLICITAÇÃO APÓS 12 MESES DECORRIDOS DO ENVIO DA ÚLTIMA CARTA;

- SE VOCÊ NÃO ATINGIR 10.000 PONTOS MÍNIMOS MENSAIS, NÃO ACUMULAR 40.000 PONTOS PAGOS, NÃO REGISTRAR 40 CONSULTORAS EM A1, A2, A3, P1, P2, N1, N2 E N3 E NÃO TIVER SEU REGISTRO DE PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA AO FINAL DO PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, VOCÊ NÃO PODERÁ SE TORNAR DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE. NESTE CASO, PARA ALCANÇAR O DIRETORADO, ALÉM DOS REQUISITOS, VOCÊ DEVERÁ REINICIAR O PROCESSO PARA ENTRAR EM QUALIFICAÇÃO CUMPRINDO OS REQUISITOS MENCIONADOS ANTERIORMENTE;

- APENAS AS CONSULTORAS DIRETAS ATIVAS CONTARÃO PARA SEU NOVO PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO.

- CÔNJUGES NÃO CONTAM NA QUALIFICAÇÃO E EM NENHUM PROGRAMA DA COMPANHIA, EXCETO PRODUÇÃO DE UNIDADE E BÔNUS. ALÉM DISSO, SE VOCÊ OU SEU CÔNJUGE SE TORNAR DIRETORA OU DIRETOR DE VENDAS INDEPENDENTE, O RESPECTIVO PARCEIRO NÃO PODERÁ SE TORNAR DIRETORA OU DIRETOR DE VENDAS INDEPENDENTE, NEM PARTICIPAR DE RECONHECIMENTOS DA COMPANHIA QUE ENVOLVAM CÔNJUGES;

- AS CONSULTORAS INDIRETAS QUE TENHAM SIDO INICIADAS POR SUAS INICIADAS DIRETAS ANTES DO SEU PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, BEM COMO AS CONSULTORAS INICIADAS POR SUAS CONSULTORAS INDIRETAS, NÃO CONTARÃO E NÃO FARÃO PARTE DA FORMAÇÃO DA SUA FUTURA UNIDADE DE VENDAS INDEPENDENTE. TODAS AS CONSULTORAS INDIRETAS INICIADAS A PARTIR DO DIA 1 DO SEU PRIMEIRO MÊS DE QUALIFICAÇÃO CONTARÃO PARA O PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, BEM COMO, PARA FORMAÇÃO DA SUA FUTURA UNIDADE.

UMA DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO DEVE SABER QUE...



- É IMPORTANTE PARTICIPAR DA ORIENTAÇÃO PARA NOVAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;



- SEU NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY DEVE SER CONDUZIDO COM INTEGRIDADE E RESPONSABILIDADE.

BONIFICAÇÃO

8%

OU

12%

SE VOCÊ ESTIVER ATIVA, SEU CRÉDITO MARY KAY PODE SER DE 8% OU 12% SOBRE O VALOR DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS - VIDE TABELA DE CRÉDITO MARY KAY NA PÁGINA 40.

- 8%: SE VOCÊ ESTIVER ATIVA E TIVER EM SEU GRUPO CINCO INICIADAS DIRETAS ATIVAS.
- 12%: VOCÊ PRECISA CUMPRIR OS SEGUINTE REQUISITOS NO MESMO MÊS:
 - FAZER UM PEDIDO PESSOAL ÚNICO DE, NO MÍNIMO, 600 PONTOS
 - TER NO MÍNIMO 5 DIRETAS ATIVAS (A1, A2 OU A3) ENTRE AS QUAIS NO MÍNIMO 5 DELAS DEVEM FAZER PEDIDO ATIVO DENTRO DO MÊS.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODOS OS GANHOS E OPORTUNIDADES QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTES POSSUEM...
- PARTICIPAÇÃO EM PROGRAMAS E ORIENTAÇÃO EXCLUSIVOS.

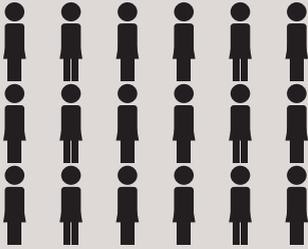




DIRETORA DE VENDAS *INDEPENDENTE*

Uma Diretora de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade de Vendas e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

REQUISITOS PARA MANTER-SE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE");

10.000
PONTOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;



- TER COMPLETADO TODOS OS REQUISITOS DA QUALIFICAÇÃO PARA SE TORNAR DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE;

- ACEITAR OS TERMOS E CONDIÇÕES DO CONTRATO DE EMPRESA INDEPENDENTE OU CONTRATO DE ACEITANTE INDEPENDENTE, QUE ESTARÁ DISPONÍVEL NO SITE EM SINTONIA A PARTIR DO SEU DÉBUT;

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODOS OS GANHOS E OPORTUNIDADES QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTES POSSUEM...
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DA TRILHA DE CONHECIMENTO EXCLUSIVA PARA NOVAS DIRETORAS;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTO EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS:
 - TROFÉU SOBRE RODAS
 - VIAGEM DAS DIRETORAS TOP(SAIBA MAIS NOS CAPÍTULOS "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES" E "CORTES DO VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL")
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE OUTROS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS QUE A MARY KAY OFERECE.

BONIFICAÇÕES

- RECEBER CRÉDITO MARY KAY DE 8% OU 12% SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS EM SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS, DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA. VEJA TABELA DE CRÉDITO MARY KAY ABAIXO;
- RECEBER BONIFICAÇÃO DE 5% A 14% SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS CONSULTORAS DIRETAS E INDIRETAS DA SUA UNIDADE, INCLUINDO SUA PRÓPRIA PRODUÇÃO DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA. VEJA A TABELA DE BÔNUS DE UNIDADE AO LADO;
- RECEBER BÔNUS DE VOLUME SOBRE O TOTAL DE PONTOS DA SUA UNIDADE NO MÊS, DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA. VEJA A TABELA DE BÔNUS DE VOLUME AO LADO.

TABELA DE CRÉDITO MARY KAY

QUANTIDADE DE INICIADAS DIRETAS ATIVAS	% DE BONIFICAÇÃO SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE PRODUTOS DE SEÇÃO 1 PAGOS DAS INICIATIVAS DIRETAS ATIVAS
 (+ DE 5)	8 % OU 12%*

*Para receber o Crédito Mary Kay de 12% você precisa cumprir os seguintes requisitos no mesmo mês:

- Fazer um pedido pessoal único de, no mínimo, 600 pontos
- Ter no mínimo 5 Diretas Ativas (A1, A2 ou A3) entre as quais no mínimo 5 delas devem fazer pedido ativo dentro do mês.

*Para receber qualquer bonificação, a Diretora de Vendas Independente deverá estar Ativa.

TABELA DE BÔNUS DE UNIDADE

BÔNUS SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DE TODA A UNIDADE.

PONTOS DA UNIDADE/MÊS:	PORCENTAGEM DO BÔNUS*:
0 – 9999	5%
10.000 – 19.999	10%
20.000 – 49.999	12%
MAIS DE 50.000	14%

*A porcentagem do bônus será calculada sobre o valor sem impostos dos pedidos de Seção 1 efetuados em pontos da sua Unidade, a cada mês.

Caso uma Consultora da sua Unidade (Direta ou Indireta) opte pela Recompra de Produtos, pode haver dedução no Bônus de Unidade e/ ou Bônus de Volume.

TABELA DE BÔNUS DE VOLUME

BÔNUS DE VOLUME SOBRE O TOTAL DE VENDAS EM PONTOS DA UNIDADE NO MÊS.

PONTOS	VALOR (R\$)
12.500 – 14.999	800
15.000 – 24.999	1.100
25.000 – 34.999	1.600
35.000 – 54.999	2.400
55.000 – 74.999	3.200
75.000 – 94.999	4.000
MAIS DE 95.000	7.000



DIRETORA SÊNIOR *DE VENDAS* *INDEPENDENTE*

Uma Diretora Sênior de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

REQUISITOS

- VENDAS DA UNIDADE DE, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");



- TER UMA OU DUAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (leia o capítulo "Entendendo as Gerações" na página seguinte);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTO EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS:

- TROFÉU SOBRE RODAS
- VIAGEM DAS DIRETORAS TOP

(SAIBA MAIS NOS CAPÍTULOS "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES" E "CORTES DO VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL")

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE OUTROS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS QUE A MARY KAY OFERECE.

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE. BONIFICAÇÃO DE 4% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DA(S) SUA(S) UNIDADE(S) DE 1ª GERAÇÃO, DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA.

ENTENDENDO
as gerações

UNIDADE DE

1ª geração

Quando uma das Consultoras da Unidade de uma Diretora de Vendas Independente também se torna uma Diretora de Vendas Independente, ocorre a formação de uma Unidade de 1ª geração. Uma Diretora pode ter uma ou mais Diretoras de Vendas Independentes de 1ª geração.

UNIDADE DE

2ª geração

Quando uma das Consultoras da Unidade de 1ª geração de uma Diretora Sênior de Vendas Independente também se torna Diretora de Vendas Independente, ocorre a formação de uma Unidade de 2ª geração. Uma Diretora Sênior de Vendas Independente pode ter uma ou mais Diretoras de Vendas Independentes de 2ª geração.

OUTRAS

gerações

Uma Diretora de Vendas Independente pode vir a ter Unidades de 3ª, 4ª, 5ª ou mais gerações.



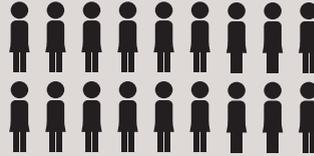
FUTURA DIRETORA EXECUTIVA *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Futura Diretora Executiva de Vendas Independentes é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

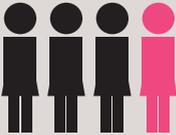
REQUISITOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS)



- TER DE TRÊS A QUATRO DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (LEIA "ENTENDENDO AS GERAÇÕES" NA PÁGINA ANTERIOR);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTO EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS:
 - TROFÉU SOBRE RODAS
 - VIAGEM DAS DIRETORAS TOP(SAIBA MAIS NOS CAPÍTULOS "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES" E "CORTES DO VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL")
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE OUTROS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS QUE A MARY KAY OFERECE.

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DA DIRETORA SÊNIOR DE VENDAS INDEPENDENTE.



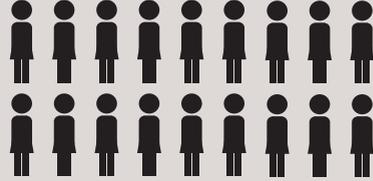
DIRETORA EXECUTIVA *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Executiva de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

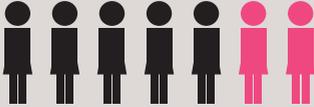
REQUISITOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE");



- TER DE CINCO A SETE DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (RELEMBRE O CONCEITO DE "GERAÇÃO" NO ITEM "ENTENDENDO AS GERAÇÕES", NA PÁGINA 45);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTO EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS:
 - TROFÉU SOBRE RODAS
 - VIAGEM DAS DIRETORAS TOP(SAIBA MAIS NOS CAPÍTULOS "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES" E "CORTES DO VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL")

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE OUTROS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS QUE A MARY KAY OFERECE.

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DA FUTURA DIRETORA EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE. BONIFICAÇÃO DE 5% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DAS SUAS UNIDADES DE 1ª GERAÇÃO, DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA.



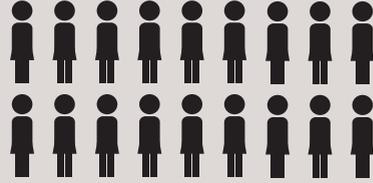
DIRETORA EXECUTIVA ELITE *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Executiva Elite de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

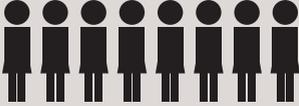
REQUISITOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE");



- TER, NO MÍNIMO, OITO DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (RELEMBRE O CONCEITO DE "GERAÇÃO" NO ITEM "ENTENDENDO AS GERAÇÕES", NA PÁGINA 45);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS:
 - TROFÉU SOBRE RODAS
 - VIAGEM DAS DIRETORAS TOP(SAIBA MAIS NOS CAPÍTULOS "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES" E "CORTES DO VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL")
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE OUTROS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS QUE A MARY KAY OFERECE.
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE ORIENTAÇÕES EXCLUSIVAS NO ENCONTRO DE EXECUTIVAS.

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DE DIRETORA EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE.



DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e deve sempre utilizar recursos próprios para realizar pedidos junto à Mary Kay.

REQUISITOS PARA PRÉ-QUALIFICAÇÃO

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS

- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE");

- AS UNIDADES DESCENDENTES JÁ EXISTENTES QUE SERÃO CONSIDERADAS PARA A PRÉ-QUALIFICAÇÃO DEVERÃO TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS PAGOS NO MÊS QUE ANTECEDE O 1º MÊS DE PRÉ-QUALIFICAÇÃO. CASO CONTRÁRIO, A CARTA DE INTENÇÃO NÃO SERÁ ACEITA.

- A DIRETORA QUE DESEJA ENTRAR EM PRÉ-QUALIFICAÇÃO DEVERÁ SER GANHADORA DO TROFÉU SOBRE RODAS OU DO TROFÉU DOS SONHOS, NÃO TENDO PARTICIPADO DO PAGAMENTO DO CARRO NEM RECEBIDO BÔNUS COM DESCONTO NO TRIMESTRE ANTERIOR. ELA DEVERÁ, PORTANTO, MANTER A PRODUÇÃO INTEGRAL DE MANUTENÇÃO DO PROGRAMA ESCOLHIDO DURANTE TODO O PERÍODO DE PRÉ-QUALIFICAÇÃO E QUALIFICAÇÃO*.

- TER FORMADO:



12 DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES DE 1ª GERAÇÃO, DAS QUAIS 6 SEJAM DIRETORAS SENIÓRES DE VENDAS INDEPENDENTES.

OU



11 DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES DE 1ª GERAÇÃO, DAS QUAIS 7 SEJAM DIRETORAS SENIÓRES DE VENDAS INDEPENDENTES.

OU



10 DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES DE 1ª GERAÇÃO, DAS QUAIS 8 SEJAM DIRETORAS SENIÓRES DE VENDAS.

CADA UM DOS TRÊS CASOS TOTALIZARÁ 18 UNIDADES GERADAS.

DURANTE A PRÉ-QUALIFICAÇÃO

É NECESSÁRIO UM PERÍODO DE TRÊS MESES DE PRÉ-QUALIFICAÇÃO ANTES DO ENVIO DA CARTA DE INTENÇÃO PARA O DIRETORADO NACIONAL. DURANTE A PRÉ-QUALIFICAÇÃO, OS REQUISITOS SÃO:

- TODAS AS UNIDADES PARTICIPANTES DA PRÉ-QUALIFICAÇÃO PRECISAM TER UM MÍNIMO DE 40 CONSULTORAS A, P E N APÓS FECHAR A PRÉ-QUALIFICAÇÃO. OU SEJA, NO PRIMEIRO MÊS DA SUA QUALIFICAÇÃO, TODAS AS UNIDADES PARTICIPANTES PRECISAM TER, UM MÍNIMO DE 40 CONSULTORAS A, P E N;
- TODAS AS UNIDADES DAS DIRETORAS CONSIDERADAS PARA A QUALIFICAÇÃO (INCLUINDO A UNIDADE DA DIRETORA QUE DESEJA ENTRAR EM QUALIFICAÇÃO) DEVERÃO SOMAR, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS POR MÊS NO PERÍODO DE PRÉ-QUALIFICAÇÃO;

- AS 18 UNIDADES QUE FARÃO PARTE DA QUALIFICAÇÃO DEVERÃO TER SIDO FORMADAS HÁ, NO MÍNIMO, TRÊS MESES ANTES DO PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO DA DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE;

- A DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE DEVE SER GANHADORA DO TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS, NÃO TENDO PARTICIPADO DO PAGAMENTO DO CARRO NEM RECEBIDO BÔNUS COM DESCONTO NO TRIMESTRE ANTERIOR E TAMBÉM DURANTE A PRÉ-QUALIFICAÇÃO. ELA DEVERÁ, PORTANTO, MANTER A PRODUÇÃO DE MANUTENÇÃO DO PROGRAMA ESCOLHIDO DURANTE TODO O PERÍODO DE PRÉ-QUALIFICAÇÃO.

DURANTE A QUALIFICAÇÃO

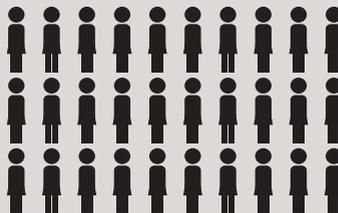
DEPOIS DE REALIZAR A PRÉ-QUALIFICAÇÃO, INICIA-SE O PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, QUE DURA QUATRO MESES CONSECUTIVOS. AO FINAL DO QUARTO MÊS, OU SEJA, O ÚLTIMO MÊS COMO DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE. CADA UMA DAS 18 UNIDADES DESCENDENTES EM QUALIFICAÇÃO, INCLUINDO A UNIDADE PESSOAL DA DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE, PRECISA:



- TER ACUMULADO A PRODUÇÃO MÍNIMA DE 50.000 PONTOS NOS QUATRO MESES DE QUALIFICAÇÃO. O MÁXIMO DE 20.000 PONTOS DE PRODUÇÃO MENSAL EM CADA UNIDADE SERÁ CONSIDERADO PARA O TOTAL DE 50.000 PONTOS ACUMULADOS;
- SER GANHADORA DO TROFÉU SOBRE RODAS OU DO TROFÉU DOS SONHOS, NÃO TENDO PARTICIPADO DO PAGAMENTO DO CARRO NEM RECEBIDO BÔNUS COM DESCONTO NO TRIMESTRE ANTERIOR E TAMBÉM DURANTE A QUALIFICAÇÃO. ELA DEVERÁ, PORTANTO, MANTER A PRODUÇÃO MÉDIA MENSAL DE MANUTENÇÃO DO PROGRAMA ESCOLHIDO DURANTE TODO O PROCESSO, INDEPENDENTEMENTE DA DATA DE SEU DÉBUT COMO DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE.

PARA MAIS INFORMAÇÕES, CONSULTE A REGRA DO PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS E TROFÉU DOS SONHOS NO CAPÍTULO 7 DO CADERNO CARREIRA.

- TODAS AS UNIDADES PARTICIPANTES DA QUALIFICAÇÃO DEVEM TER OBRIGATORIAMENTE UMA PRODUÇÃO MÍNIMA MENSAL DE 10.000 PONTOS PAGOS;



- SUA UNIDADE PESSOAL E TODAS AS UNIDADES PARTICIPANTES DA QUALIFICAÇÃO DEVEM TER, NO MÍNIMO, 30 MEMBROS DE EQUIPE NÃO TERMINADOS (OU SEJA, CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES EM STATUS A, P OU N), APÓS O FECHAMENTO DA QUALIFICAÇÃO, OU SEJA, NO MÊS SEGUINTE AO FECHAMENTO DA QUALIFICAÇÃO;

- COMO DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE E FUTURA DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE, VOCÊ DEVERÁ SE RESPONSABILIZAR, JUNTO À MARY KAY DO BRASIL, POR GARANTIR QUE TODAS AS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES E CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES QUE COMPÕEM SUA "ÁREA NACIONAL" EM QUALIFICAÇÃO:

- ATUEM DE BOA FÉ PERANTE A MARY KAY DO BRASIL;

- TENHAM SE CADASTRADO POR MEIO DA AQUISIÇÃO DE UM KIT DE BELEZA, NA OCASIÃO EM QUE SUA CARTA DE INICIAÇÃO DA CONSULTORA FOI SUBMETIDA À COMPANHIA, E QUE TODAS ESTEJAM PESSOALMENTE ENVOLVIDAS NA VENDA DE PRODUTOS MARY KAY;

- UTILIZEM SEUS PRÓPRIOS RECURSOS PARA AQUISIÇÃO E PAGAMENTO DE SEUS PEDIDOS.

IMPORTANTE

- A DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE ESTÁ DE ACORDO QUE A COMPANHIA PODERÁ CONSIDERAR QUALQUER CONSULTORA OU DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, OU SEUS PEDIDOS, INELEGÍVEIS SOB AS CONDIÇÕES DESCRITAS NO ITEM "QUALIFICAÇÃO", E QUE TAL CONSIDERAÇÃO PODE LEVAR A COMPANHIA, COM TOTAL DISCRIÇÃO, A DESQUALIFICÁ-LA COMO DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE, OU TERMINAR SUA CONDIÇÃO DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE MARY KAY, CASO JÁ TENHA SIDO QUALIFICADA COMO TAL.
- ANTES DE INICIAR O PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, A POTENCIAL DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE SERÁ AVALIADA EM TERMOS DE AFINIDADE, APLICAÇÃO E DEMONSTRAÇÃO DOS PRINCÍPIOS E VALORES MARY KAY, BEM COMO DAS CARACTERÍSTICAS E ESTILO DE SUA LIDERANÇA. HÁ UM COMITÊ COMPOSTO PELA DIREÇÃO DA MARY KAY DO BRASIL E MEMBROS DO STAFF DA MARY KAY DALLAS RESPONSÁVEL PELA AVALIAÇÃO E ACONSELHAMENTO DA POTENCIAL DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTO EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS:
 - TROFÉU SOBRE RODAS
 - VIAGEM DAS DIRETORAS TOP(SAIBA MAIS NOS CAPÍTULOS "PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES" E "CORTES DO VIVA MARY KAY SEMINÁRIO BRASIL")
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE OUTROS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS QUE A MARY KAY OFERECE.
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE ORIENTAÇÕES EXCLUSIVAS NO ENCONTRO DE EXECUTIVAS.

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DE DIRETORA EXECUTIVA ELITE DE VENDAS INDEPENDENTE.



DIRETORA NACIONAL *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Nacional de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e área nacional e representa o legado de Mary Kay Ash. Para realizar pedidos junto à Mary Kay, deve sempre utilizar recursos próprios.

REQUISITOS



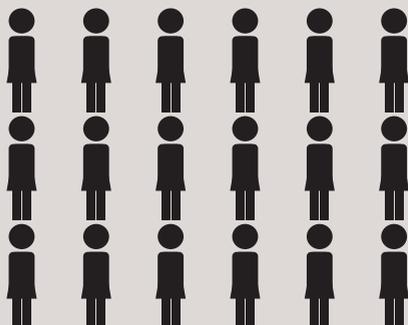
- TER COMPLETADO TODOS OS REQUISITOS ESTIPULADOS NO NÍVEL DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE;



- MANTER UM NÚMERO MÍNIMO DE 8 UNIDADES DESCENDENTES DE 1ª GERAÇÃO OU 1.500.000 PONTOS NA ÁREA NACIONAL BONIFICADA (1ª A 3ª GERAÇÃO NÃO FILIADA À OUTRA ÁREA NACIONAL. (RELEMBRE O CONCEITO DE "GERAÇÃO" NO ITEM "ENTENDENDO AS GERAÇÕES", NA PÁGINA 45);

10.000
PONTOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE").

O QUE VOCÊ GANHA ?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...
- **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE ASSISTIR AO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (SEMINÁRIO SAFIRA E SEMINÁRIO RUBI - SAIBA MAIS NO CAPÍTULO "VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL") SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS, VIAGENS E PRÊMIOS EXCLUSIVOS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **BROCHE ÁRVORE DA VIDA**, QUE É EXCLUSIVO DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE MARY KAY;
- OPORTUNIDADE DE USAR O EXCLUSIVO **BRACELETE DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS** DO BRASIL, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE ORIENTAÇÕES EXCLUSIVAS PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO MYD (MULTIPLY YOUR DREAMS).

A DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE PARTICIPA DO RANKING APENAS NO ANO DE SEU DÉBUT, COM A PRODUÇÃO DO PERÍODO EM QUE AINDA ERA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE. APÓS ESSE PERÍODO, RECEBE O PRÊMIO DA CORTE CONFORME SUA ESCOLHA E DEIXA DE PARTICIPAR DO RANKING.

Grupo de Diretas

CRÉDITO MARY KAY SOBRE OS VALORES, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS:



ENTRE
1 E 7 ATIVAS



8 OU MAIS ATIVAS

Entre as quais cinco façam em um único pedido ativo no mês

9%

13%

Unidade Pessoal

BÔNUS DA UNIDADE PESSOAL SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DE TODA A UNIDADE (CONSULTORAS DIRETAS E INDIRETAS), INCLUINDO A PRODUÇÃO PESSOAL:

14%

SOBRE OS VALORES, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DE TODA A UNIDADE.

5%

CASO A PRODUÇÃO DA UNIDADE SEJA DE ATÉ 12.499 PONTOS, SE A PRODUÇÃO FOR SUPERIOR, O BÔNUS SEGUIRÁ A TABELA DE BÔNUS DE VOLUME DA PÁGINA 41.

BÔNUS SOBRE AS GERAÇÕES

1ª Geração



5% A 8%

SOBRE UNIDADES DE 1ª GERAÇÃO, CONFORME TABELA AO LADO:

PONTOS DA UNIDADE/MÊS:	PORCENTAGEM DO BÔNUS*:
0 - 16.999	5%
17.000 - 29.999	6%
30.000 - 39.999	7%
40.000 E ACIMA	8%

2ª Geração

3%

BÔNUS DE 3% SOBRE UNIDADES DE 2ª GERAÇÃO

3ª Geração

BÔNUS DE 2% SOBRE UNIDADES DE 3ª GERAÇÃO, DESDE QUE OBEDECIDOS OS SEGUINTE NÚMEROS INTERNACIONAIS:

(12/6)

12 Diretoras descendentes de 1ª geração, das quais 6 sejam Diretoras Seniores

ou

(11/7)

11 Diretoras descendentes de 1ª geração, das quais 7 sejam Diretoras Seniores

ou

(10/8)

10 Diretoras descendentes de 1ª geração, das quais 8 sejam Diretoras Seniores

Formação de Novas Diretoras de 1ª Geração

R\$ 8.500

BÔNUS DE R\$ 8.500,00 PELO DESENVOLVIMENTO DE NOVAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES DE 1ª GERAÇÃO (A PARTIR DA UNIDADE PESSOAL), PELA PRIMEIRA VEZ. (ALÉM DESSE VALOR, SE A NOVA UNIDADE MANTIVER UMA PRODUÇÃO MÍNIMA ACUMULADA DE 150.000 PONTOS NOS ÚLTIMOS 12 MESES, SEM DOBRA DE PONTOS, A DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE RECEBERÁ UM BÔNUS ANUAL DE 1/5 DESSE VALOR, OU SEJA, R\$ 1.700,00).



DIRETORA NACIONAL SÊNIOR *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Nacional Sênior de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e área nacional e representa o legado de Mary Kay Ash. Para realizar pedidos junto à Mary Kay, deve sempre utilizar recursos próprios.

REQUISITOS



- TER, NO MÍNIMO, UMA DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE DESCENDENTE;

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE");

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE



R\$ 17.000

BÔNUS DE **R\$ 17.000,00** PELO DESENVOLVIMENTO DE NOVAS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES (DENTRO DA ÁREA NACIONAL), DESDE QUE SEJAM OBEDECIDOS OS NÚMEROS INTERNACIONAIS 12/6, 11/7 OU 10/8, MENCIONADOS NA PÁGINA ANTERIOR.

O QUE VOCÊ GANHA?

- ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...

- **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;

- OPORTUNIDADE DE ASSISTIR AO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (SEMINÁRIO SAFIRA E SEMINÁRIO RUBI - SAIBA MAIS NO CAPÍTULO "VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL") SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO;

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS, VIAGENS E PRÊMIOS EXCLUSIVOS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;

- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS**, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS.

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE ORIENTAÇÕES EXCLUSIVAS PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.

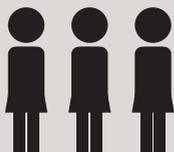
ALÉM DESTES VALORES, ENQUANTO MANTIVER OS NÚMEROS MÍNIMOS DE UNIDADES DESCENDENTES 12/6, 11/7 OU 10/8, A DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE RECEBERÁ UM BÔNUS ANUAL DO MESMO VALOR, OU SEJA, R\$ 17.000,00 PARA CADA DESCENDENTE. VÁLIDO SOMENTE PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES DESENVOLVIDAS APÓS A DATA DO SEU DÉBUT COMO DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE.



DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Nacional Executiva de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e área nacional e representa o legado de Mary Kay Ash. Para realizar pedidos junto à Mary Kay, deve sempre utilizar recursos próprios.

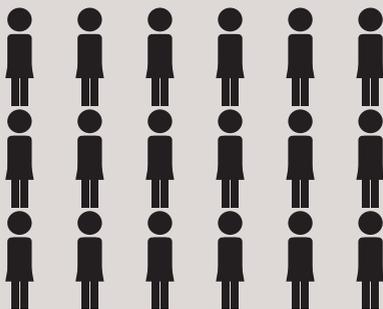
REQUISITOS



• TER, NO MÍNIMO, TRÊS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES DESCENDENTES;

• TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



• TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE").

O QUE VOCÊ GANHA?

• ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...

• **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;

• OPORTUNIDADE DE ASSISTIR AO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO ((SEMINÁRIO SAFIRA E SEMINÁRIO RUBI - SAIBA MAIS NO CAPÍTULO "VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL") SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO;

• OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS, VIAGENS E PRÊMIOS EXCLUSIVOS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;

• OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;

• OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS**, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS.

• OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE ORIENTAÇÕES EXCLUSIVAS PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DE DIRETORA NACIONAL SÊNIOR DE VENDAS INDEPENDENTE.



DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA ELITE *DE VENDAS INDEPENDENTE*

Uma Diretora Nacional Executiva Elite de Vendas Independente é uma empreendedora que revende produtos, motiva e desenvolve a sua Unidade e área nacional e representa o legado de Mary Kay Ash. Para realizar pedidos junto à Mary Kay, deve sempre utilizar recursos próprios.

REQUISITOS



• TER, NO MÍNIMO, CINCO DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES DESCENDENTES;

• TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



• TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE").

BONIFICAÇÕES

AS MESMAS BONIFICAÇÕES DE DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE

+ 2%

SOBRE UNIDADES DE 4ª GERAÇÃO DENTRO DA ÁREA NACIONAL*

*DESDE QUE SEJAM OBEDECIDOS OS NÚMEROS INTERNACIONAIS 12/6, 11/7 OU 10/8. UNIDADES DE 4ª GERAÇÃO SITUADAS EM OUTRA ÁREA NACIONAL NÃO SÃO BONIFICÁVEIS.

O QUE VOCÊ GANHA?

• ALÉM DE TODAS AS VANTAGENS E GANHOS QUE OS NÍVEIS DE CARREIRA INDEPENDENTE ANTERIORES POSSUEM...

• **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;

• OPORTUNIDADE DE ASSISTIR AO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (SEMINÁRIO SAFIRA E SEMINÁRIO RUBI - SAIBA MAIS NO CAPÍTULO "VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL") SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO;

• OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS, VIAGENS E PRÊMIOS EXCLUSIVOS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;

• OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;

• OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS**, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS.

• OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE ORIENTAÇÕES EXCLUSIVAS PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.



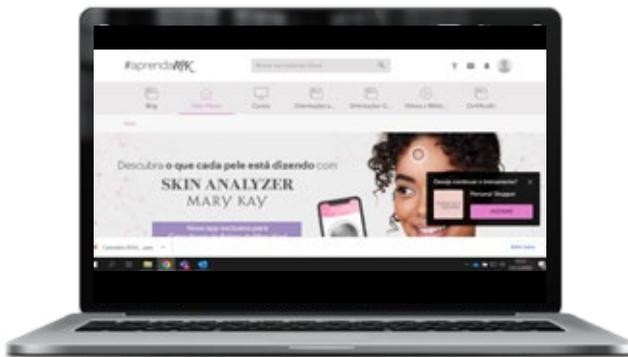
Ferramentas de
SUORTE

03

APRENDIZADO

que quebra barreiras

#aprendaMK
Aprenda. Pratique. Compartilhe.



#APRENDAMK

é a assinatura de Educação na Mary Kay, onde você encontrará conteúdos educativos para te apoiar no seu Negócio Independente. Temos várias formas de transmitir esse conhecimento e com certeza uma delas é perfeita para você:

Online

- Portal AprendaMK com muito conteúdo para você gerenciar seu autoaprendizado. Você é quem administra seu tempo de aprendizado e escolhe a melhor forma de acesso, uma vez que ele está disponível no Em Sintonia e no pelo App Minha Assistente MK. Nele você encontrará:

1. Cursos especiais para cada nível de Carreira Independente sobre, por exemplo, finanças, Básico do Negócio, Personal Shopper, carreira e produtos.

2. Orientações online que você pode assistir ao vivo ou gravadas. A cada mês temos novas orientações com temas estratégicos do mês e com mentores especiais compartilhando dicas práticas para o dia a dia.

3. Vídeos e Biblioteca com materiais de apoio para você com conteúdo rico em dicas práticas e materiais de apoio para baixar ou consulta on-line sempre que você precisar, sempre pensados para você se desenvolver e crescer no seu Negócio Independente.

4. Calendário com todas as datas e temas das Orientações Online e dos eventos para você programar a sua participação.

Presencial

A Mary Kay realiza diversos eventos no decorrer do ano, e em cada um deles há assinatura AprendaMK nas as orientações, que podem ser ministradas por Diretoras Nacionais, parceiros ou pelo próprio staff. Buscamos sempre levar temas que apoiem o crescimento e desenvolvimento de cada nível de carreira no Negócio Independente.



EVENTOS

Eventos para todos os níveis da Carreira Independente, como por exemplo o Viva Mary Kay Seminário Brasil e o Pink Day By Mary Kay. E outros específicos para cada nível, como a Orientação para Novas Diretoras, a Convenção de Diretoras, o Encontro de Executivas e Executivas Elite e o Encontro de Nacionais. Em cada um deles, as Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes terão orientações práticas com foco no que é importante para o desenvolvimento consistente e em grandes conquistas.



THE LOOK

O seu maior companheiro nas Sessões de Beleza. Todas as novidades e lançamentos de produtos em um único lugar. A versão on-line está disponível na aba "Publicações" no Em Sintonia ou a impressa em Seção 2.

GUIA DA CONSULTORA

Nele você aprende o que é essencial para começar seu Negócio Independente arrasando. Desde o Início Perfeito até dicas incríveis para as suas Sessões de Beleza.



APPLAUSE FOR YOU

Estilo de vida das Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes, Reconhecimentos especiais, entrevistas e educação são alguns dos vários assuntos dessa revista bimestral feita exclusivamente para você. Acesse a versão online na aba "Publicações" dentro do Em Sintonia.



PINK MAGAZINE

Uma revista mensal online para você ficar por dentro de todas as novidades na Mary Kay e saber mais a respeito dos lançamentos e promoções. Tudo com dicas para vender muito, realizar inícios e conquistar Reconhecimentos incríveis. Construa uma Carreira Independente de sucesso acessando a revista on-line no Em Sintonia.



GUIA DA OPORTUNIDADE PERFEITA

A ferramenta que você precisava para apresentar a Oportunidade Independente Mary Kay para suas Potenciais Iniciadas e te ajudar a realizar novos inícios.



MEU NEGÓCIO ON-LINE

Página no Em Sintonia customizada para atender ao seu Negócio e ajudar você a organizar sua Carreira Independente.

EM SINTONIA

Um site para chamar de seu. Encontre tudo o que você precisa para ter muito sucesso: orientações, informações sobre produtos e lançamentos, promoções e nossas publicações. Aqui também é onde você pode fazer seu pedido para abastecer sua pronta-entrega.



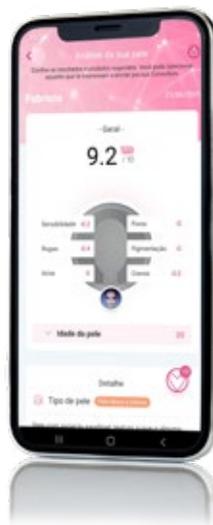
MEU SITE MK

Promova seu Negócio Independente Mary Kay no mundo digital com sua página no site www.marykay.com.br. Assine o Meu Site MK e esteja conectada para atender e conquistar novas clientes.



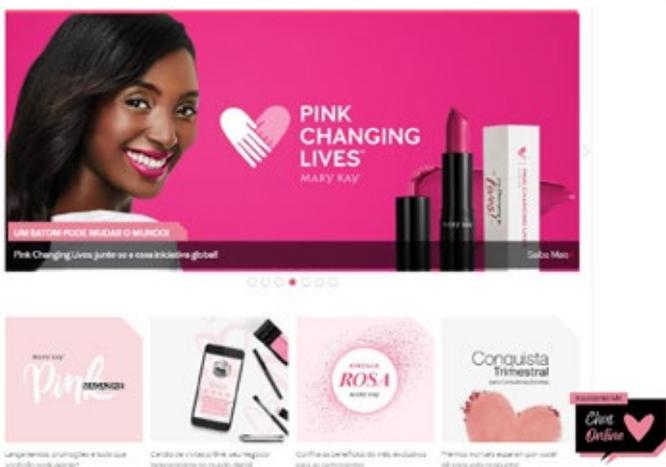
MINHA ASSISTENTE MK

Uma ferramenta exclusiva para auxiliar o Negócio Independente Mary Kay. Com ela é possível acompanhar as etapas de entrega do pedido, ficar por dentro de todos os lançamentos e promoções em primeira mão e ainda receber notificações importantes para o seu Negócio Independente. E pensando em você, deixamos o aplicativo Minha Assistente MK ainda mais leve e com visual de rede social. Agora você pode curtir e compartilhar as novidades que aparecem em sua tela. Você poderá também acessar por aqui todo o conteúdo educativo do **AprendaMK**.



SKIN ANALYZER

Com este app, exclusivo das Consultoras de Beleza Independentes Mary Kay, é possível realizar a análise da pele, obtendo o resultado de 6 dimensões - rugas, sensibilidade, pigmentação, acne, cravos e poros – e a recomendação de produtos para uma rotina de cuidados com a pele personalizada de acordo com as necessidades de cada cliente.



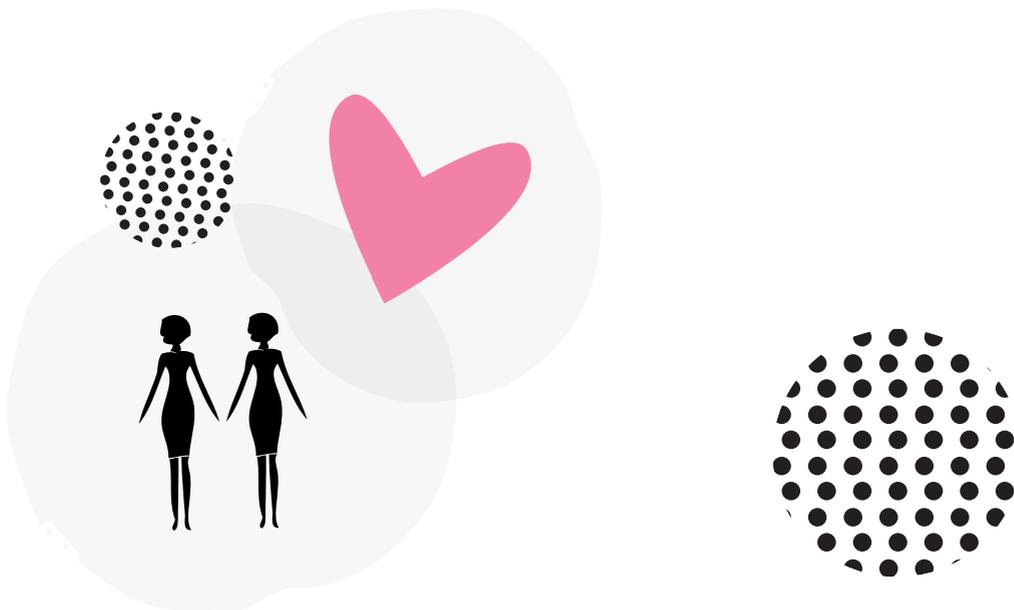
ASSISTENTE VIRTUAL MK

Assistente Virtual MK traz soluções rápidas para facilitar ainda mais o Negócio Independente Mary Kay. Disponível 24h no Em Sintonia e no aplicativo Minha Assistente MK, é possível fazer perguntas sobre pedidos, produtos, carreira e muito mais! Caso a Assistente Virtual MK não consiga te auxiliar, fique tranquila, você pode falar com uma de nossas analistas e sanar suas dúvidas através do nosso chat.

NÓS ADORAMOS ACOMPANHAR CADA UM DOS SEUS PASSOS RUMO À REALIZAÇÃO DOS SEUS SONHOS, E PODER APLAUDIR SUAS CONQUISTAS É GRATIFICANTE PARA NÓS. ENTÃO, VEJA A SEGUIR COMO PARTICIPAR DOS PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS DE ACORDO COM O SEU NÍVEL NA CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY E PREPARE-SE PARA TER AINDA MAIS SUCESSO. NÓS ESTAMOS TORCENDO POR VOCÊ.

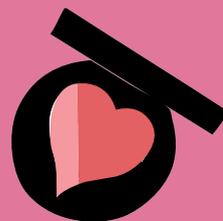
PROGRAMAS
de Reconhecimentos

04



NO SEU NEGÓCIO
INDEPENDENTE,
TUDO ESTÁ CONECTADO!

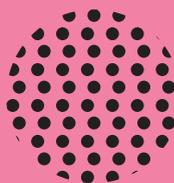




Uma conquista leva a outra e a Jornada é cheia de benefícios & Reconhecimentos.

Com as promoções você Vende e Lucra mais. Ao fazer pedidos todos os meses, você mantém sua consistência e conquista vantagens exclusivas com o **Círculo Rosa**. Aumentando suas vendas no trimestre, você ganha prêmios especiais no **Consultora Estrela** e no **Conquista Trimestral***.

Os programas e benefícios que fazem parte da jornada são independentes mas, juntos, eles potencializam o seu sucesso e conquistas. Confira as informações de todos os programas nas páginas seguintes.



**Pedidos mínimos de R\$ 1.500,00 durante três meses seguidos para o programa Círculo Rosa e de no mínimo 3.600 pontos no trimestre para o Consultora Estrela e Conquista Trimestral.*

“**NADA** ACONTECE
ATÉ QUE SE **VENDA ALGO.**”

MARY KAY ASH

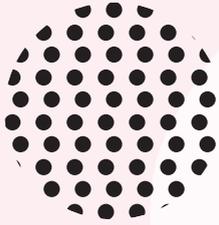
PROMOÇÕES
**VENDA MAIS
& LUCRE MAIS**



A cada mês ou bimestre,
**DESCONTOS
ESPECIAIS**
para lucrar ainda mais!



Conquiste descontos
ainda maiores e
**BENEFÍCIOS
EXCLUSIVOS**
a cada mês!



VIU!
TUDO ESTÁ
CONECTADO!



Consultora
Estrela

Conquista
Trimestral



Aumente sua
base de clientes,
suas vendas e seja
**CONSULTORA
ESTRELA**

Toda Consultora Estrela
também faz parte do
**CONQUISTA
TRIMESTRAL!**



Conquiste a
**Pulseira do
sucesso + charms
do nível alcançado**
a cada trimestre, além do
reconhecimento e
a **exclusividade** em
ser Estrela!

E conquista
PRÊMIOS INCRÍVEIS
a cada trimestre.

VOCÊ RECONHECIDA

Mary Kay Ash dizia que nada acontece até que alguém venda algo, e a Jornada da venda é o que abre o caminho para que você seja reconhecida como merece. Conheça todos os Programas de Reconhecimentos que você pode conquistar.



CÍRCULO ROSA

Um programa de vantagens e benefícios exclusivos, com muita oportunidade para você aumentar seus lucros e conquistar muitos reconhecimentos.



CONSULTORA ESTRELA

Fidelizar clientes é uma arte! Por esse motivo, nós reconhecemos as Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes que fazem isso com muito carinho e se tornam Consultoras Estrelas.



CONQUISTA TRIMESTRAL

Quem se torna uma Consultora Estrela já participa automaticamente do Conquista Trimestral e ganha prêmios exclusivos a cada trimestre. Quanto maior o nível, mais opções de prêmios para escolher.



ESTRELA DA EXCELÊNCIA

Manter-se consistente fidelizando clientes a cada trimestre é uma arte. E as Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes que seguem esse caminho do sucesso conquistando 16, 24, 32 e 56 trimestres como Consultoras Estrelas são reconhecidas na revista Applause for You* e no Viva Mary Kay - Seminário Brasil.

**As datas de publicações da Applause for You seguem o cronograma da Revista e podem alterar dependendo da estratégia de divulgação da mesma.*



TROFÉU SOBRE RODAS

Um prêmio que fala por si! O Troféu sobre Rodas da Mary Kay vai levar você a um novo patamar na Carreira Independente!



CORTE DE INICIAÇÃO

A Corte de Iniciação sempre foi a predileta de nossa fundadora Mary Kay Ash, pois oferecer a Oportunidade Independente Mary Kay é a melhor forma de enriquecer vidas! É por isso que nós fazemos esse reconhecimento com muito carinho!



CORTE DE VENDAS PESSOAIS CONSULTORAS E DIRETORAS

Essas Cortes são resultado de muitas vidas enriquecidas pela fidelização de clientes, e pela dedicação nas vendas. As participantes merecem ser sempre reconhecidas com muito glamour.



CORTE DAS UNIDADES

A Corte das Unidades é um símbolo de liderança e sucesso! É o resultado de um ano de conquistas com sua Unidade e que merece ser comemorado!



VIAGEM DAS DIRETORAS TOP

As Viagens das Diretoras Top são inesquecíveis! A cada ano, a Mary Kay prepara destinos fantásticos ao estilo Mary Kay para as Diretoras Top que conquistam a viagem conhecerem junto com seus cônjuges.



MISS GO GIVE

Espírito de Ajuda no qual está o reconhecimento que Mary Kay Ash mais gostava. As Miss Go Gives do ano de cada Seminário serão reconhecidas no palco do Viva Mary Kay - Seminário Brasil.



SUA JORNADA DO SUCESSO COMEÇA AQUI!

COMO FUNCIONA:

FAÇA 3 PEDIDOS EM MESES CONSECUTIVOS NO MÍNIMO VIGENTE NO PERÍODO, PODENDO SER PEDIDOS ACUMULATIVOS PARA TOTALIZAR O VALOR MÍNIMO VIGENTE, **E A PARTIR DO 3º MÊS, VOCÊ COMEÇA A FAZER PARTE DO CÍRCULO ROSA.**

Mês 1

Alcance o requisito mínimo vigente no mês.

Mês 2

Alcance o requisito mínimo vigente no mês.

Mês 3

Alcance o requisito mínimo vigente no mês.

Acesse o Círculo!

**ENTRE PARA O CÍRCULO ROSA
E NO 3º MÊS DE CONSISTÊNCIA VOCÊ JÁ
CONQUISTA UM RECONHECIMENTO ESPECIAL.**

Importante: Para se manter no Círculo Rosa, faça pedidos no valor mínimo vigente no mês, e o melhor, você pode alcançá-lo com PEDIDOS ACUMULADOS.

O **Círculo Rosa** é um programa de vantagens e benefícios exclusivos, com muita oportunidade para você aumentar seus lucros e conquistar muitos reconhecimentos.

SUA CONSISTÊNCIA MERECE BENEFÍCIOS & RECONHECIMENTO!

Quanto mais tempo de consistência mais benefícios você pode alcançar na sua jornada de Carreira Independente na Mary Kay, além de fazer parte de um grupo exclusivo de consultoras e consultores com reconhecimentos exclusivos.

TENHA ORGULHO EM FAZER PARTE DO CÍRCULO ROSA.

FAZER PARTE DO CÍRCULO ROSA DÁ ACESSO A:



**PRODUTOS COM
DESCONTOS
DIFERENCIADOS**



**ACESSO
ANTECIPADO
AOS LANÇAMENTOS**



**COMPRA
DE ITENS
EXCLUSIVOS**



**PRESENTES
EXCLUSIVOS**



RECONHECIMENTOS GRADUAIS DO CÍRCULO ROSA:



AO COMPLETAR 3 MESES

dentro do programa você ganha o presente de Boas-Vindas disponível no mês vigente.



AO COMPLETAR 6 MESES

no programa, você poderá adquirir um **kit exclusivo por R\$ 200,00.**

VALOR PERCEBIDO

R\$ 925,30



AO COMPLETAR 12 MESES

no programa, você poderá adquirir um **kit exclusivo por R\$ 499,00.**

VALOR PERCEBIDO

R\$ 1.430,00



AO COMPLETAR 24 MESES,

CONQUISTE A MALA DE RODINHAS*:

Superestilosa, é perfeita para utilizar em suas viagens ou para acomodar seus produtos para demonstração nas sessões de beleza.

*válido para o período de dezembro de 2022 a novembro de 2023. Após esse período, o prêmio pode ser alterado.



AO COMPLETAR 36 MESES,
CONQUISTE:

MALA DE MÃO LISTRADA*:

para completar sua coleção de listradas Círculo Rosa.



AO COMPLETAR 48 MESES,

CONQUISTE:(presentes acumulativos)

MALA DE MÃO LISTRADA*:

para completar sua coleção de listradas Círculo Rosa.



48% DE DESCONTO NO MÊS DE ANIVERSÁRIO
DE CONSISTÊNCIA**.

**Período de dezembro de 2022 a novembro de 2023.*

Após esse período, o prêmio pode ser alterado.

***Desconto exclusivo para os pedidos no 48º mês de consistência a partir da faixa de desconto de 40%.*



AO COMPLETAR 60 MESES,

CONQUISTE (presentes acumulativos):

MALA DE MÃO LISTRADA*:

para completar sua coleção de listradas Círculo Rosa.

BOLSA BY NIGHT:

Arrase com a sua bolsa em todos os momentos de
lazer e diversão.



48% DE DESCONTO NO MÊS DE ANIVERSÁRIO DE
CONSISTÊNCIA**.

**Período de dezembro de 2022 a novembro de 2023.*

Após esse período, o prêmio pode ser alterado.

***Desconto exclusivo para os pedidos no 48º mês de consistência a partir da faixa de desconto de 40%.*

**Consulte o valor vigente do pedido mínimo para acessar e se manter no programa Círculo Rosa no Em Sintonia, o valor pode ser alterado sem aviso prévio.*

***A consistência da Consultora de Beleza Independente está atrelada à necessidade do pedido mínimo vigente no período mensal. Caso a Consultora de Beleza Independente não realize o referido pedido mínimo, ela não fará mais parte do Círculo Rosa, sendo necessário realizar novos pedidos mínimos por mais 3 meses para fazer novamente parte do programa. A Mary Kay se reserva o direito de alterar os benefícios do Círculo Rosa, ou mesmo encerrá-lo, a qualquer momento, mantendo em pleno vigor a tabela de descontos usual vigente à época.*



Você pode se tornar uma Consultora Estrela em qualquer estágio de sua Carreira Independente Mary Kay! Basta realizar, no mínimo, 3.600 pontos pessoais pagos no trimestre.

O reconhecimento será de acordo com a pontuação que você alcançou e representa a construção de um Negócio Independente consistente e bem-sucedido. Veja ao lado os reconhecimentos:



SAFIRA

Entre 3.600 e 4.799 pontos pessoais pagos*



RUBI

Entre 4.800 e 5.999 pontos pessoais pagos*



DIAMANTE

Entre 6.000 e 7.199 pontos pessoais pagos*



ESMERALDA

Entre 7.200 e 9.999 pontos pessoais pagos*



PÉROLA

Entre 10.000 e 12.799 pontos pessoais pagos*



OURO

A partir de 12.800 pontos pessoais pagos*

A MARY KAY SEMPRE RECONHECERÁ O SEU SUCESSO!

A primeira vez que fizer o mínimo de 3.600 pontos pagos no trimestre do programa, você ganha a pulseira do sucesso exclusiva da Consultora Estrela juntamente com o “Charm”** do nível que conquistou e o “Charm” com o número 1.

A cada trimestre conquistado, você ganha o “Charm” correspondente ao nível da sua conquista + o Charm do número especial conquistado (1, 4, 8 e assim sucessivamente de 8 em 8 trimestres).

Eles simbolizam a quantidade de conquistas que você teve, mesmo que não sejam consecutivas.

E ao conquistar 56 vezes ou mais o Consultora Estrela, você ganha o “Charm” especial brilhante a partir do Numeral 56, de 4 em 4 trimestres conquistados.

DIRETORA, LIDERE PELO EXEMPLO E SEJA UMA CONSULTORA ESTRELA EM SUA UNIDADE, ESTIMULANDO QUE SUAS CONSULTORAS TAMBÉM CONQUISTEM ESSE RECONHECIMENTO!

*Pontos pessoais pagos no trimestre

**As pulseiras e charms de Consultora Estrela são bijuterias.



Conquista Trimestral

Seja ainda mais reconhecida! Toda Consultora Estrela que atingir 3.600 pontos pessoais pagos no trimestre garante a participação no Programa Conquista Trimestral e tem a chance de escolher o prêmio que mais gosta através do Site exclusivo do Programa! Este é mais um programa feito especialmente para reconhecer nossas melhores Consultoras! Conquista-lo é uma questão de escolha, ESCOLHA ser reconhecida como você merece!

COMO PARTICIPAR?

É muito simples! Primeiro, você deve ser uma Consultora Estrela no trimestre.

Consultora Estrela



Para ser Estrela basta realizar uma produção mínima de 3.600 pontos pagos no trimestre.

Realizando no mínimo 3.600 pontos pagos no trimestre você já está apta a participar do programa! São 05 níveis que você pode conquistar, quanto maior o nível conquistado mais opções de prêmios você pode escolher! Fique atenta que a pontuação para mudanças de níveis no Conquista Trimestral, são distintas da pontuação do Consultora Estrela!

A cada trimestre, haverá novos prêmios para conquistar e você poderá ver todas as informações no site do Conquista Trimestral acessando pelo Em Sintonia ou no folheto informativo do programa.

Confira abaixo os níveis de premiação do Conquista Trimestral:

1º Nível: Entre 3.600 e 5.999 pontos*

2º Nível: Entre 6.000 e 8.999 pontos*

3º Nível: Entre 9.000 e 11.999 pontos*

4º Nível: Entre 12.000 e 17.999 pontos*

5º Nível: Acima de 18.000 pontos*

**pontos pessoais pagos no trimestre*

SEUS INÍCIOS PESSOAIS QUE ACUMULAREM NO MÍNIMO 600 PONTOS, NO TRIMESTRE VIGENTE COM PEDIDOS MÚLTIPLOS OU PEDIDO ÚNICO, VALEM PONTOS EXTRAS PARA SUA CONQUISTA!

Somente no Conquista Trimestral, você pode conquistar níveis mais altos realizando Inícios Pessoais que acumulem no mínimo 600 pontos em pedidos múltiplos ou pedido único, pagos, no decorrer do trimestre vigente. Para participar dessa ação, você precisa realizar no mínimo 3.600 pontos pessoais pagos, e a partir desse momento, a cada Novo Início pessoal realizado, no qual sua nova iniciada deve realizar múltiplos ou pedido único que acumulem no mínimo 600 pontos no trimestre, você soma mais 600 pontos em sua produção total realizada no trimestre. Lembrando que os trimestres do programa são:

1º Trimestre: Janeiro a Março

2º Trimestre: Abril a Junho

3º Trimestre: Julho a Setembro

4º Trimestre: Outubro a Dezembro

ALCANÇE O TOPO!

Pedido Pessoal: mínimo 3.600 pontos pagos.

Veja exemplo na tabela abaixo:

1 Início Pessoal com pedidos múltiplos (ou pedido único) que somam no mínimo 600 pontos no trimestre

+ 600 pontos

2 Inícios Pessoais com pedidos múltiplos (ou pedido único) que somam no mínimo 600 pontos no trimestre

+ 1.200 pontos

3 Inícios Pessoais com pedidos múltiplos (ou pedido único) que somam no mínimo 600 pontos no trimestre

+ 1.800 pontos

e assim por diante...

PREMIAÇÃO

No Conquista Trimestral você é a protagonista da sua história e escolhe o prêmio que quer ganhar entre as opções disponíveis. No site do programa, você pode visualizar os prêmios por nível de premiação e conferir os regulamentos completos. Acesse o site pelo Em Sintonia e preencha as informações de cadastro no seu primeiro acesso. Depois, é só aproveitar tudo o que o programa tem para oferecer.

QUAL A DIFERENÇA?

A diferença entre o programa Consultora Estrela e Conquista Trimestral são os prêmios oferecidos e os níveis de produção. E além disso, no Conquista Trimestral os Seus Novos Inícios Pessoais que acumulem no mínimo 600 pontos em pedido único ou pedidos múltiplos pagos no trimestre durante o período do programa, também contam para que você possa atingir níveis mais altos no Programa! Veja abaixo:

CONQUISTA COM PRODUÇÃO PESSOAL:



CONQUISTA COM PRODUÇÃO PESSOAL + NOVOS INÍCIOS QUE ACUMULEM NO MÍNIMO 600 PONTOS EM PEDIDO ÚNICO OU PEDIDOS MÚLTIPLOS PAGOS NO TRIMESTRE VIGENTE



SAIBA MAIS DETALHES SOBRE ESTE PROGRAMA NO SITE DO CONQUISTA TRIMESTRAL ACESSANDO PELO EM SINTONIA E NO FOLHETO INFORMATIVO DO PROGRAMA DISPONÍVEL TRIMESTRALMENTE.

LEMBRE-SE

- O descumprimento das regras para a realização do Negócio Independente Mary Kay poderá implicar a perda do direito a estes reconhecimentos.
- Para que seus Inícios Pessoais possam somar pontos para o Conquista Trimestral, eles devem ser realizados dentro do trimestre vigente e obrigatoriamente devem realizar no mínimo 600 pontos dentro do mesmo período. Os 600 pontos podem ser divididos em quantos pedidos sua Nova Consultora optar em realizar no trimestre vigente.

** Os pontos extras não valem para tornar-se Consultora Estrela, ou seja, eles só serão considerados a partir do momento em que você acumular 3.600 pontos pessoais pagos, e somente para os níveis do Conquista Trimestral. Para garantir o recebimento do prêmio, a Consultora deverá estar ativa no momento do envio do mesmo.*

*O cronograma de publicação da revista Applause for You pode ser alterado seguindo a estratégia de publicação da revista.

Estrela da
Excelência
MARY KAY®



As Estrelas que mantêm a consistência são exemplos de sucesso e superação! Por isso reconhecemos nossas Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes como Estrelas da Excelência.

As Consultoras Estrelas que atingem o número de trimestres de acordo com a tabela abaixo são reconhecidas como Estrelas da Excelência na revista Applause for you e no Viva Mary Kay - Seminário Brasil, além de ganhar o Charm Numeral no número da conquista.

Estrela da Excelência

16 trimestres

Quando conquista o programa
Consultora Estrela por 16 trimestres.

Estrela da Excelência

24 trimestres

Quando conquista o programa
Consultora Estrela por 24 trimestres.

Estrela da Excelência

32 trimestres

Quando conquista o programa
Consultora Estrela por 32 trimestres.

Estrela da Excelência

56 trimestres

Quando conquista o programa
Consultora Estrela por 56 trimestres

FIQUE ATENTA

O charm do numeral de conquistas 16, 24, 32 e 56 são enviados junto com a premiação de Consultora Estrela no trimestre da conquista.

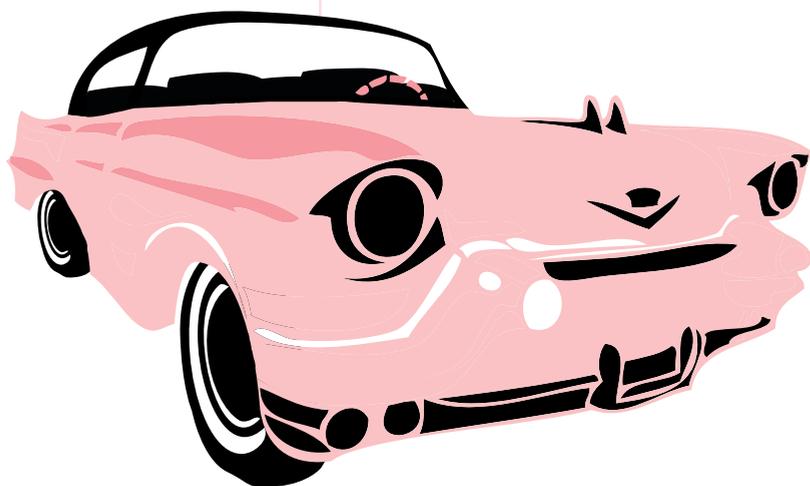
Para a conquista do Estrela da Excelência não é necessário que as conquistas sejam consecutivas.

Troféu sobre RODAS

MARY KAY®

**ÍCONE DE SUCESSO PARA AS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES
MARY KAY, ESTE É O PROGRAMA QUE VAI COLOCAR VOCÊ E A SUA
UNIDADE EM UM NOVO PATAMAR.**

Conquistando o programa você terá o direito de receber um bônus especial, que será incorporado ao seu bônus de Diretora de Vendas Independente, que lhe permitirá realizar seus sonhos, inclusive a compra de seu próprio carro.



TRIMESTRES ESTABELECIDOS!

PRIMEIRO TRIMESTRE: janeiro a março

SEGUNDO TRIMESTRE: abril a junho

TERCEIRO TRIMESTRE: julho a setembro

QUARTO TRIMESTRE: outubro a dezembro

E MAIS: OS DOIS TRIMESTRES CONSECUTIVOS PODEM SER EM ANOS SEMINÁRIOS DIFERENTES (POR EXEMPLO: 1º TRIMESTRE - OUTUBRO A DEZEMBRO; 2º TRIMESTRE - JANEIRO A MARÇO).

COMO SE QUALIFICAR:



PONTUAÇÃO PARA CONQUISTAR

- 300.000 pontos em dois trimestres consecutivos (sendo necessário realizar 150.000 pontos mínimos por trimestre)



A DIRETORA

- Máximo de 10.000 pontos pessoais por mês
- Máximo 60.000 pontos pessoais nos dois trimestres



PONTUAÇÃO PARA MANTER

- Mínimo de 120.000 pontos por trimestre durante 12 trimestres consecutivos à conquista

NÃO SERÁ CONSIDERADA A COMPENSAÇÃO DE PRODUÇÃO ENTRE DO 1º PARA O SEGUNDO TRIMESTRE DE QUALIFICAÇÃO.

MANTENHA-SE NO PROGRAMA: *Saiba como*

Você deve manter uma produção mínima trimestral de 120.000 pontos pagos em sua Unidade, sendo que os pontos excedentes a esse resultado podem ser usados na pontuação de um trimestre para o outro, após sua qualificação. Veja como é simples:

Exemplo:

SE VOCÊ ACUMULOU 130.000 PONTOS NO 1º TRIMESTRE APÓS A SUA QUALIFICAÇÃO, PODERÁ UTILIZAR OS 10.000 PONTOS EXCEDENTES PARA COMPOR A SUA PRODUÇÃO MÍNIMA DO PRÓXIMO TRIMESTRE, SE NECESSÁRIO.

1º TRIMESTRE

**PONTOS=
130.000**

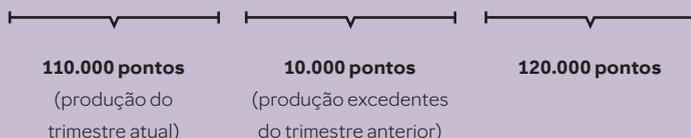


A SOBRA DE PONTOS É USADA DE UM TRIMESTRE PARA O OUTRO EXCLUSIVAMENTE PARA A DIRETORA NÃO CONTRIBUIR COM O CUSTO DO CARRO OU REDUZIR A PARTICIPAÇÃO, SENDO ASSIM NUNCA SERÁ CONSIDERADA PARA EFEITO DE QUALIFICAÇÃO OU REQUALIFICAÇÃO.

TAMBÉM NÃO SERÁ CONSIDERADA NOS CASOS DE PERDA DO PROGRAMA POR BAIXA PRODUÇÃO.

2º TRIMESTRE

110.000 PONTOS + 10.000 PONTOS = 120.000 PONTOS



Obedecidas essas condições, o programa terá a duração de três anos (36 meses).



Entenda os *Trimestres de* **REQUALIFICAÇÃO**

A requalificação acontece exclusivamente
no **11º e 12º trimestres**.

São requalificadas as Diretoras de Vendas
Independentes ganhadoras do Programa que no
11º e 12º trimestres acumularem
270.000 PONTOS PAGOS.

Isso significa que sua Unidade deverá produzir
necessariamente, o mínimo de,
135.000 PONTOS PAGOS
em cada trimestre e os pontos produzidos a mais não
podem ser usados como compensação para a sua re-
qualificação.

Serão considerados até **10.000 PONTOS PESSOAIS**
por mês, assim como na qualificação.



SOBRE A SUA CONQUISTA: *CONDIÇÕES*

Você recebe 100% do bônus, desde que realize a produção mínima trimestral do Programa (120.000 pontos pagos). Caso deixe de acumular essa pontuação mínima do trimestre seguinte, o bônus será relativo à sua produção trimestral efetuada, conforme a tabela abaixo:

PORCENTAGEM DE RECEBIMENTO DO BÔNUS

PRODUÇÃO DA UNIDADE NO TRIMESTRE	% DE BÔNUS MENSAL A RECEBER	BÔNUS BRUTO POR MÊS A RECEBER
120.000 OU MAIS	100%	R\$ 2.400
108.000 A 119.999	90%	R\$ 2.160
96.000 A 107.999	80%	R\$ 1.920
84.000 A 95.999	70%	R\$ 1.680
72.000 A 83.999	60%	R\$ 1.440
60.000 A 71.999	50%	R\$ 1.200
MENOS DE 60.000	0%	R\$ 0

NOTA:

O VALOR TOTAL DO BÔNUS ESTARÁ DESCRITO NO TERMO DE OPÇÃO DE BÔNUS. ELE SERÁ INCORPORADO AO SEU BÔNUS DE DIRETORA E ESTARÁ DESCRITO NO SEU EXTRATO DE GANHOS MENSAL. O VALOR DO TROFÉU SOBRE RODAS ESTÁ SUJEITO AOS DESCONTOS LEGAIS EVENTUALMENTE EXISTENTES.



FIQUE ATENTA!
VOCÊ PERDERÁ
O DIREITO AO
RECEBIMENTO DO
BÔNUS CASO DEIXE
SUA POSIÇÃO DE
DIRETORA DE VENDAS
INDEPENDENTE
MARY KAY

O NÃO ACEITE DO TERMO DE OPÇÃO DE BÔNUS DISPONÍVEL EM SUA PÁGINA DO EM SINTONIA PODERÁ IMPLICAR NO NÃO RECEBIMENTO DO BÔNUS ATÉ QUE O DOCUMENTO SEJA ACEITO DIGITALMENTE.

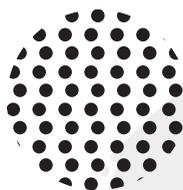


IMPORTANTE!

- ♥ A qualquer momento, a Mary Kay poderá modificar as bases do Programa em função de mudanças que venham a ocorrer nas condições econômicas consideradas para sua preparação;
- ♥ Para todas as Diretoras Nacionais de Vendas Independentes, não se aplicam as regras do Programa Troféu Sobre Rodas com exceção às regras explícitas em contrato.



O DESCUMPRIMENTO
DAS REGRAS PARA A
REALIZAÇÃO DO NEGÓCIO
INDEPENDENTE MARY KAY
PODERÁ IMPLICAR A PERDA
DO DIREITO A ESSES
RECONHECIMENTOS.



CORTES DO VIVA MARY KAY

Seminário Brasil





PARA SER RECONHECIDA,
VOCÊ PRECISA ESTAR INSCRITA NO VIVA
MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL. ENTRETANTO,
MESMO NÃO INSCRITA, VOCÊ TERÁ DIREITO
AOS PRÊMIOS CASO SEJA GANHADORA,
DESDE QUE ESTEJA ATIVA NO MOMENTO
DO ENVIO DO PRÊMIO.

CONFIRA OS PRÊMIOS DAS CORTES
DO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL
NO FOLHETO DAS CORTES,
DISPONÍVEL NO EM SINTONIA.



AS CORTES SÃO DEFINIDAS LEVANDO EM
CONTA A PRODUÇÃO OU INÍCIOS QUALIFICADOS
REALIZADOS NO ANO SEMINÁRIO*.
**DEFINA SEUS OBJETIVOS E FAÇA PARTE DESSE
GRANDE MOMENTO DE COMEMORAÇÃO!**



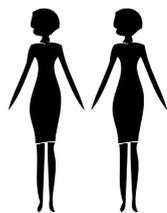
O QUE DEFINE SEU SEMINÁRIO É A ÁREA
NACIONAL À QUAL VOCÊ PERTENCE.
**CONSULTE O MEU NEGÓCIO ON-LINE PARA
SABER QUAL É O SEU SEMINÁRIO.**



CADA SEMINÁRIO TERÁ SUA RAINHA, PRIMEIRA PRINCESA E SEGUNDA PRINCESA PARA CADA UMA DAS QUATRO CORTES: INICIAÇÃO, VENDAS PESSOAIS DIRETORAS, VENDAS PESSOAIS CONSULTORAS E VENDAS DAS UNIDADES.



AS PARTICIPANTES DAS CORTES SÃO TODAS AS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES E DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES QUE GANHARAM QUALQUER UMA DAS QUATRO CORTES, E QUE NÃO FORAM RAINHAS, PRIMEIRAS PRINCESAS OU SEGUNDAS PRINCESAS.



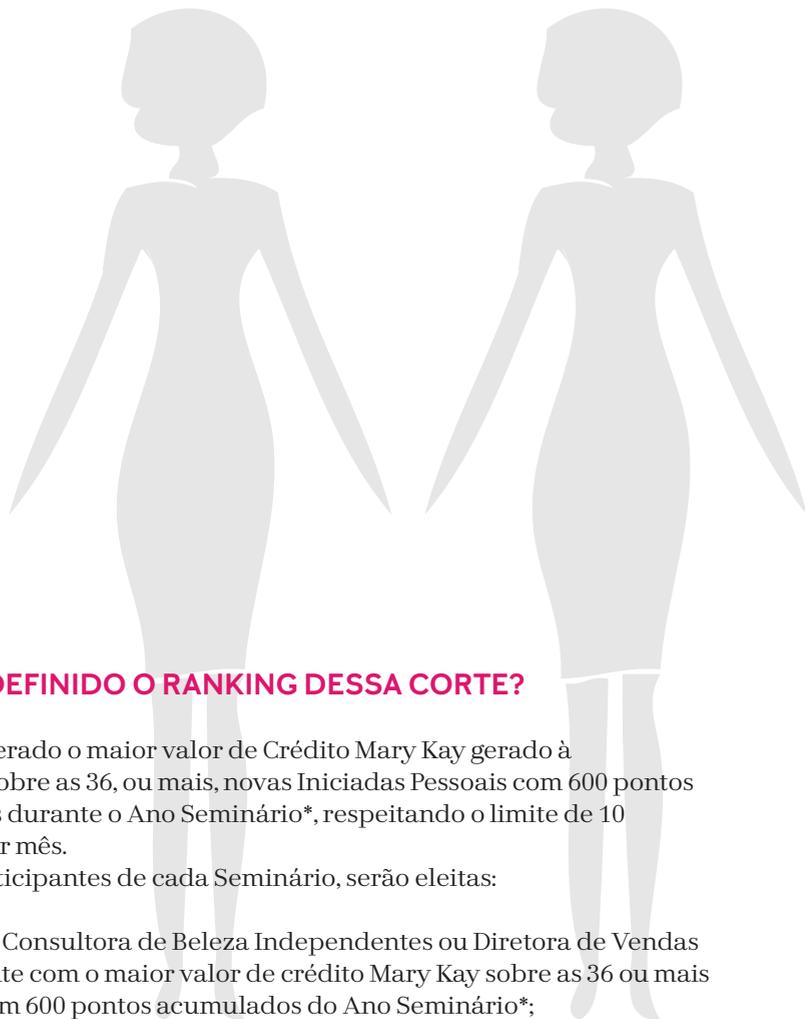
CORTE *de Iniciação*

QUEM PODE PARTICIPAR?

Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes que realizarem, no mínimo, 36 Inícios Pessoais com 600 pontos acumulados cada, durante o Ano Seminário*;

Para esse programa, serão consideradas somente as Consultoras iniciadas no Ano Seminário* com pedidos acumulados que somem 600 pontos pessoais pagos dentro do Ano Seminário*;

Ao realizar o total de 600 pontos acumulados durante o ano, a Consultora será considerada como um início em seu mês de cadastro, e não no mês que tiver acumulado os 600 pontos pessoais. Isso porque, para efeito da Corte de Iniciação, serão considerados somente os 10 inícios que gerarem maior valor de crédito Mary Kay à Iniciadora por mês.



COMO É DEFINIDO O RANKING DESSA CORTE?

Será considerado o maior valor de Crédito Mary Kay gerado à Iniciadora sobre as 36, ou mais, novas Iniciadas Pessoais com 600 pontos acumulados durante o Ano Seminário*, respeitando o limite de 10 iniciadas por mês.

As top 3 participantes de cada Seminário, serão eleitas:

RAINHAS: Consultora de Beleza Independentes ou Diretora de Vendas Independente com o maior valor de crédito Mary Kay sobre as 36 ou mais Iniciadas com 600 pontos acumulados do Ano Seminário*;

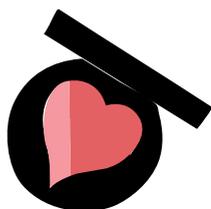
1^{AS} PRINCESAS: Consultora de Beleza Independentes ou Diretora de Vendas Independente com o segundo maior valor de crédito Mary Kay sobre as 36 ou mais Iniciadas com 600 pontos acumulados do Ano Seminário*;

2^{AS} PRINCESAS: Consultora de Beleza Independentes ou Diretora de Vendas Independente com o terceiro maior valor de crédito Mary Kay sobre as 36 ou mais Iniciadas com 600 pontos acumulados do Ano Seminário*.

E EM CASO DE EMPATE?

O critério de desempate será a soma do Crédito Mary Kay sobre as Consultoras Diretas totais no mesmo período.

**Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.*



CORTES DE VENDAS PESSOAIS:

Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes

QUEM PODE PARTICIPAR?

- ♥ CORTE DE VENDAS PESSOAIS - DIRETORAS:
Diretoras de Vendas Independentes que tenham completado, pelo menos, 50.000 pontos pessoais pagos durante o Ano Seminário*.
- ♥ CORTE DE VENDAS PESSOAIS CONSULTORAS:
Consultoras de Beleza Independentes que tenham completado, pelo menos, 50.000 pontos pessoais pagos durante o Ano Seminário*.

PARA AS CORTES DE VENDAS PESSOAIS SERÃO
CONSIDERADOS NO MÁXIMO 10.000 PONTOS
PESSOAIS PAGOS POR MÊS.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.

COMO É DEFINIDO O RANKING DESSAS CORTES?

Será considerado o maior número de pontos pagos em pedidos pessoais no Ano Seminário*, respeitando o limite máximo de 10 mil pontos por mês. As top 3 participantes de cada Seminário serão eleitas:

RAINHAS: Diretora e Consultora participantes com o maior número de pontos pessoais pagos no no período do programa;

1^{AS} PRINCESAS: Diretora e Consultora participantes com o segundo maior número de pontos pessoais pagos no no período do programa;

2^{AS} PRINCESAS: Diretora e Consultora participantes com o terceiro maior número de pontos pessoais pagos no no período do programa;

E EM CASO DE EMPATE?

Será considerada a Diretora de Vendas Independente ou a Consultora de Beleza Independente que tiver o maior valor de Nota Fiscal em reais dentre todos os pedidos pessoais pagos no Ano Seminário*.

Importante!

CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES QUE SE FORMAREM DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES DURANTE O ANO SEMINÁRIO* (ATÉ 1º DE DEZEMBRO) MIGRAM AUTOMATICAMENTE DA CORTE DE VENDAS PESSOAIS CONSULTORAS PARA A CORTE DE VENDAS PESSOAIS DIRETORAS, PERMANECENDO COM A PONTUAÇÃO DO ANO SEMINÁRIO*.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.



CORTE DE VENDAS

das Unidades

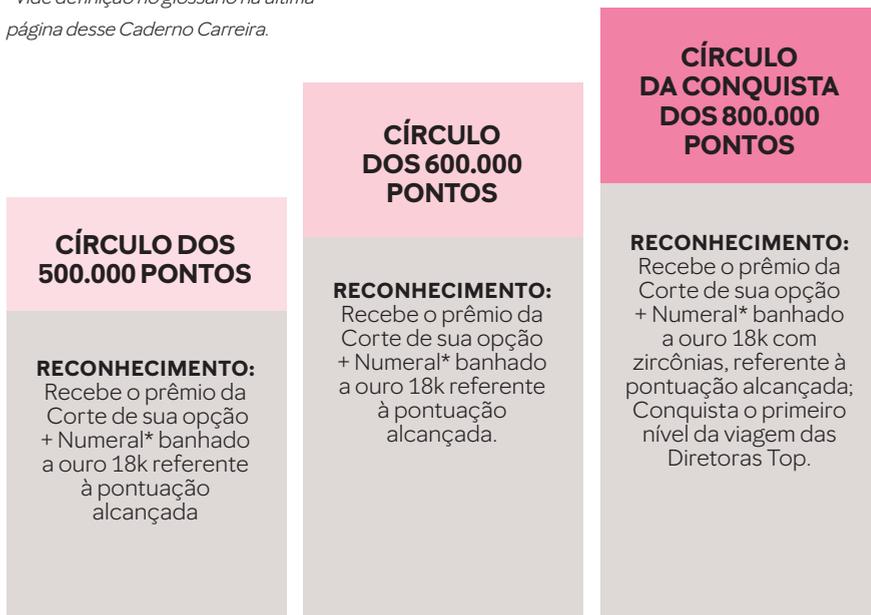
QUEM PODE PARTICIPAR?

Podem participar as Diretoras de Vendas Independentes cujas Unidades completarem 500.000 pontos pagos ou mais durante o Ano Seminário*. Todas as Unidades deverão manter uma produção mínima de 10.000 pontos em todos os meses do Ano Seminário* ou desde o Début.

Esta Corte é dividida em Círculos, conforme a pontuação. Todos os círculos são reconhecidos no Viva Mary Kay - Seminário Brasil.

Veja como funciona e quais são os círculos a seguir.

**Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.*



COMO É DEFINIDO O RANKING DESSA CORTE?

Será considerada a maior produção da Unidade com pontos pagos no Ano Seminário*. As top 3 participantes de cada Seminário, serão eleitas:

RAINHAS: a Diretora de Vendas Independente com maior número de pontos pagos em sua Unidade no Ano Seminário*;

1^{AS} PRINCESAS: a Diretora de Vendas Independente com o segundo maior número de pontos pagos em sua Unidade no Ano Seminário*;

2^{AS} PRINCESAS: a Diretora de Vendas Independente com o terceiro maior número de pontos pagos em sua Unidade no Ano Seminário*.

E EM CASO DE EMPATE?

No caso de empate, será considerada a Diretora de Vendas Independente que conquistar a maior soma de bonificações totais no Ano Seminário. A Corte de Vendas das Unidades é ainda dividida em Círculos de Pontos (de 500 mil a 1 milhão e 200 mil pontos).

CÍRCULO DO 1 MILHÃO DE PONTOS

RECONHECIMENTO:

Recebe o prêmio da Corte de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k com zircônias, referente à pontuação alcançada; Conquista o primeiro nível da viagem das Diretoras Top + Bônus de R\$ 9.000,00 brutos.

CÍRCULO DA EXCELÊNCIA DO 1 MILHÃO E 200 MIL PONTOS

RECONHECIMENTO:

Recebe o prêmio da Corte de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k com zircônias, referente à pontuação alcançada; conquista o nível da viagem do Círculo da Conquista + a premiação exclusiva do Círculo da Excelência + Bônus de R\$ 9.000,00 brutos

**As Diretoras de Vendas Independentes recebem o numeral apenas quando superarem em 100.000 pontos a maior pontuação anteriormente atingida. Portanto, serão entregues numerais relativos às seguintes produções da Unidade: 500.000, 600.000, 700.000, 800.000, 900.000, 1 milhão e assim por diante, a cada 100 mil pontos. Por exemplo: se você já conquistou o numeral de 500.000 pontos e realizou uma produção de 660.000 pontos no Ano Seminário*, você receberá o numeral de 600.000 pontos.*



Let's
travel!

VIAGEM DAS Diretoras TOP

A Viagem das Diretoras Top é um reconhecimento às Diretoras das Unidades que mais se destacarem no Ano Seminário* e atingirem, com suas Unidades, um total de, no mínimo, 800.000 pontos pagos durante o Ano Seminário*, ou desde o Début.

As ganhadoras do Círculo da Conquista têm a oportunidade de conhecer um destino maravilhoso ao estilo Mary Kay. E as participantes do Círculo da Excelência, além da viagem do Círculo da Conquista, ganham um bônus em dinheiro no valor de R\$ 30.000,00.

QUEM PODE PARTICIPAR?

Diretoras de Vendas Independentes
Mary Kay

O QUE É PRECISO PARA PARTICIPAR?

Círculo da Conquista: ser ganhadora do Círculo da Conquista dos 800.000 pontos, ou seja, ser Diretora cuja Unidade tenha completado no mínimo 800.000 pontos pagos no Ano Seminário*, ou desde o Début.

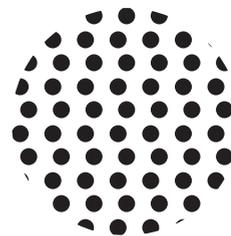
Círculo da Excelência: ser ganhadora do Círculo da Excelência do 1 milhão e 200 mil pontos, pontos, ou seja, ser Diretora cuja Unidade tenha completado no mínimo 1.200.000 pontos pagos no Ano Seminário*, ou desde o Début.

PARA SABER MAIS DETALHES
SOBRE ESSA CONQUISTA,
CONFIRA O FOLHETO DAS CORTES
DISPONÍVEL NO EM SINTONIA.

**Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.*

LEMBRETES

importantes!



1 Os pedidos e inícios deverão ser realizados durante o Ano Seminário* (janeiro a dezembro), respeitadas as datas e horários-limite publicados mensalmente nas revistas Applause For You* e Pink Magazine.

2 As novas Diretoras Nacionais formadas entre 1º de fevereiro do Ano Seminário* e 1º de janeiro do ano seguinte poderão concorrer ao ranking (exclusivamente entre as top 20), inclusive como Rainhas e Princesas. Para este fim, será considerada somente sua produção ou seus Inícios Pessoais Qualificados (de acordo com as regras da Corte em questão) referentes aos meses do Ano Seminário* até a data do seu debut. A produção total ou Inícios Pessoais Qualificados totais durante o Ano Seminário* serão considerados para efeito da conquista de prêmios e viagens, para todas as Diretoras Nacionais, independente da sua data de debut. As Diretoras Nacionais que se formarem antes de 1º de janeiro do Ano Seminário poderão concorrer à premiação de Top 3 caso atinjam a pontuação necessária, mas não participam do ranking.

3 O descumprimento das regras para a realização do Negócio Independente Mary Kay poderá implicar a perda do direito aos reconhecimentos.

4 Todas as ganhadoras das Cortes podem escolher entre as opções de prêmios descritas no folheto das Cortes. Todas as Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes que tiverem realizado os requisitos necessários para a conquista de uma ou mais Cortes até 1º de novembro do Ano Seminário* receberão um e-mail da Mary Kay para que façam a escolha do seu prêmio em prazo determinado, para retirá-lo no Viva Mary Kay - Seminário Brasil. As demais ganhadoras farão a opção após o fechamento do Ano Seminário e receberão o seu prêmio após o evento, pelos Correios, no endereço cadastrado.

Caso a Mary Kay não consiga contato com a ganhadora por e-mail ou telefone, e caso a ganhadora não compareça ao Viva Mary Kay - Seminário Brasil, será enviado depois do grande evento o prêmio que estiver disponível no momento do envio

de acordo com a Corte ou Nível conquistados, desde que esteja ativa no momento do envio.

4.1 A opção de premiação do cartão viagem para as Rainhas e Princesas é válida a partir da data de entrega, que ocorrerá no Viva Mary Kay - Seminário Brasil e a data de validação será informada no momento da entrega. O cartão não poderá ser trocado por nenhuma outra premiação ou espécie. Ele só poderá ser utilizado na agência de viagens escolhida pela Mary Kay. Os dados das ganhadoras serão validados pela agência e o uso do cartão é pessoal e intransferível.

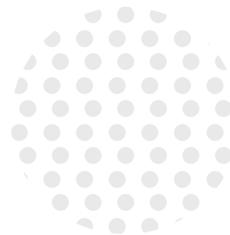
5 Caso a ganhadora seja Top 3 ela receberá uma das opções de prêmios de Top 3 que estão disponíveis nas Cortes e caso tenha escolhido o prêmio de participante anteriormente quando ainda estava a caminho do programa, a opção anterior será desconsiderada. Portanto, a Top 3 só ganhará o prêmio de Top 3.

6 As ganhadoras a serem premiadas não poderão estar em status T no mês da entrega da premiação no Viva Mary Kay Seminário Brasil ou posterior ao evento caso seja enviado pelos Correios ou no período da viagem.

6.1 Casos de pedidos contestados, bloqueios ou terminações de Consultoras e ou Diretoras de Vendas Independentes e outros casos que impliquem no não atendimento de qualquer uma das regras deste Programa resultarão na desclassificação das ganhadoras. Você poderá acompanhar o atingimento dos requisitos no Em Sintonia > Meu Negócio Online.

**O cronograma de publicação da revista Applause for You pode ser alterado seguindo a estratégia de publicação da revista.*

***A Mary Kay se reserva o direito de estipular a elegibilidade do acompanhante, a seu critério exclusivo, em qualquer momento e por qualquer razão. Veja mais informações sobre as regras atuais em Regulamento da Viagem das Diretoras Top e no Folheto das Cortes*



O que você precisa saber PARA VIAJAR!

1 GASTOS COBERTOS PELA MARY KAY

A Mary Kay se responsabiliza exclusivamente pelos gastos e serviços previstos dentro da programação oficial divulgada a todas as ganhadoras/ganhadores para cada viagem, os quais normalmente incluem:

- a) Passagem aérea*
- b) Refeições contidas na agenda oficial
- c) Hospedagem
- d) Pernoite/Day Use em hotel próximo ao aeroporto de embarque, caso necessário;
- e) Passeios
- f) Transfers
- g) Seguro viagem
- h) Reembolso de transporte residência x aeroporto x residência.**

**Extravios da mala, excesso de bagagem, cancelamento do voo estarão sujeitas as regras da cia aérea. A Mary Kay não se responsabiliza por categoria de hotéis, transfers e alimentação definidos pela cia aérea caso o voo seja cancelado ou adiado.*

***A Mary Kay reembolsa deslocamento neste trajeto, mediante comprovação e preenchimento de formulário enviado em até 15 dias após a realização da viagem. Neste deslocamento serão considerados estacionamento, pedágio, taxi, gasolina e ônibus, caso tenham sido utilizados.*

2 ACOMPANHANTES

O acompanhante deve ter pelo menos 25 anos de idade no momento da viagem.

Não há idade máxima para se qualificar como pessoa acompanhante;

O acompanhante deve ser independente o suficiente, mas caso o acompanhante precise de qualquer tipo de assistência, é de responsabilidade da Diretora ganhadora apoiá-lo durante todos os momentos da viagem;

Ao assinarem o termo de liberação de responsabilidade, os participantes da viagem concordam em cumprir as regras e regulamentos estabelecidos pela Mary Kay;

Tanto o acompanhante como a Diretora ganhadora deverão assinar o termo de liberação de responsabilidade para serem elegíveis a participarem da Viagem.

Os acompanhantes não poderão:

- a)** Ter qualquer relação de trabalho com a Mary Kay;
- b)** Ser ou ter sido colaborador ou terceiro da Mary Kay;
- c)** Ser ou ter sido fornecedor ou qualquer pessoa que tenha tido uma relação de trabalho com a Mary Kay;
- d)** Fazer parte da Força de Vendas Independente no seu país ou em qualquer outro país;
- e)** Ter uma relação familiar direta com outras Diretoras;
- f)** Ser assistente administrativo ou qualquer outro cargo relacionado com o seu negócio, a menos que seja o seu familiar direto.
- g)** As participantes reconhecem e concordam que a empresa se reserva o direito de negar a elegibilidade do acompanhante, a seu critério exclusivo, em qualquer momento e por qualquer razão.

O(a) acompanhante desfrutará da viagem de acordo com a programação oficial da viagem e qualquer custo extra não será responsabilidade da Mary Kay. A regra se aplica inclusive para casos de extensões da viagem, caso seja permitida.

O acompanhante que irá a viagem não poderá fazer parte da Força de Vendas Independentes da Mary Kay.

Escolhas de passeios: quando, e se oferecidas, opções de atividades diversas a serem escolhidas pela(o) ganhadora/ganhador, antes da viagem, via canal eletrônico (como hotsite), deverá ser respeitada a capacidade máxima determinada na oferta da atividade em questão. As vagas serão preenchidas por ordem de inscrição e não poderão ser solicitadas trocas.

Categoria de voos/apartamentos: caso haja diferentes possibilidades de voos e categorias de apartamentos no hotel, o critério de definição para alocação das Diretoras será, inicialmente, a colocação das Rainhas e Princesas, e em seguida, o ranking geral. O mesmo vale para quando o grupo tiver que ser dividido em dois hotéis diferentes;

Não é permitida a participação de crianças nas viagens.

3 EXTENSÃO

De acordo com as regras das cias aéreas, caso seja possível a extensão da viagem, tal possibilidade será informada pela Agência de Viagens contratada pela Mary Kay, e os custos com multas, diferenças de tarifa, seguro-viagem, despesas terrestres e todas as demais despesas incorridas em razão da extensão da viagem serão de responsabilidade da(o) ganhadora/ganhador que deverão acertá-las diretamente com a Agência de Viagens;

Caso a extensão da viagem também seja limitada (a depender da Cia aérea), o critério de prioridade para extensão obedecerá, inicialmente, a colocação das Rainhas e Princesas, e em seguida, o ranking geral.

4 CANCELAMENTOS

A(O) ganhadora(o) poderá cancelar a participação na viagem dentro do prazo estipulado em cada Programa/viagem, mediante e-mail enviado para a Mary Kay ou agência de viagens organizadora. A Mary Kay não restituirá nenhum valor à(ao) ganhadora(o) e esta(e) não receberá nenhum dos materiais e presentes dados durante a viagem. Como não haverá qualquer prêmio substitutivo em razão da não participação na viagem, não será possível participar da próxima viagem oferecida pela Mary Kay, caso não tenha esta sido conquistada pela(o) Diretora/Diretor.

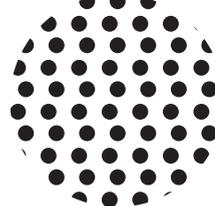
5 DOCUMENTOS

Toda e qualquer documentação necessária para o usufruto da viagem será de total responsabilidade do(a) participante, incluindo, mas não se limitando à emissão do passaporte, obtenção de visto e documentos necessários quando viagem internacional.

Caso a(o) ganhadora/ganhador não tenha todos os documentos necessários à viagem, esta/este estará impossibilita(o) de usufruir da viagem oferecida, não fazendo jus a qualquer pagamento ou prêmio substitutivo.

A Mary Kay não auxiliará financeiramente em nenhuma etapa do processo de retirada de documentação e não se responsabilizará por nenhuma negativa dada pelos órgãos responsáveis.

6 GRAVIDEZ



Mulheres durante o período de gestação somente poderão participar das viagens oferecidas pela Mary Kay respeitando os seguintes requisitos:

- a) Não estarem gestantes entre a 1ª e a 12ª semana, ou com mais de 28 semanas no período de realização da viagem (podendo ser o critério de tempo de gestação alterado por exigência dos locais visitados);
- b) Apresentação de autorização médica para realização da viagem, no momento da aceitação desta, devendo constar nesta autorização a quantidade de semanas de gestação (1º contato); apresentação de uma segunda autorização médica uma semana antes da viagem, nesta também constando a quantidade de semanas de gestação, devendo a Diretora portar referido documento durante toda a viagem;
- c) Preenchimento de ficha com informações sobre a gravidez e contato do médico que acompanha a gestação;
- d) Preenchimento e assinatura de ficha de responsabilidade durante a viagem, a qual é necessária a todas as(os) ganhadoras(es) da viagem, e em caso de omissão de qualquer informação, em especial quanto à gravidez, tal atitude acarretará a perda do direito de participar da próxima viagem.
- e) Caso a ganhadora não possa usufruir da viagem, desde que se enquadre nas hipóteses indicadas, esta fará jus ao recebimento de uma compensação a ser paga pela Mary Kay. Tal compensação concederá o benefício de 80% do valor que originalmente seria gasto pela Mary Kay, com a Diretora e acompanhante, na viagem não usufruída pela Diretora. A compensação poderá ser em cartão-viagem ou bônus em dinheiro, o que será definido em momento oportuno a critério da Mary Kay. São hipóteses de concessão da compensação:
 - f) Diretoras de Vendas Independentes e Diretoras Nacionais de Vendas Independentes que estejam grávidas ou amamentando até 4 meses** durante o período da viagem e não tenham condições de participar desta, serão contempladas com a compensação indicada no item acima, em até 3 (três) meses após a apuração do resultado da Corte das Unidades.
 - g) A ganhadora/ganhador que seja Diretora Nacional ou Diretor Nacional de Vendas Independente** tem o direito de optar, assim que for confirmada a conquista do programa, por participar da viagem ou pela compensação equivalente a 80% do custo desta viagem, que originalmente seria gasto pela Mary Kay com a Diretora e acompanhante. A escolha deverá ser feita dentro do prazo estipulado pela Mary Kay e caso não haja manifestação da Diretora ou Diretor Nacional de Vendas Independente, estes automaticamente perderão o direito de escolha, sendo então considerada a participação na viagem oferecida. A compensação é pessoal e intransferível.

7 CONDIÇÕES GERAIS

As datas das viagens em grupo são estabelecidas pela Mary Kay. As contempladas serão informadas sobre as datas das viagens antecipadamente. A Mary Kay se reserva o direito de alterar qualquer data de viagem, a qualquer momento, assim como a distribuição do grupo da viagem, não cabendo qualquer tipo de ressarcimento decorrente de tais alterações.

Para toda viagem de premiação oferecida pela Mary Kay, será estabelecido um Comitê de Gerenciamento por indivíduos determinados pela Mary Kay, a fim de que todo e qualquer item não previsto neste regulamento será avaliado pelo Comitê, sendo ele soberano em qualquer decisão.

A viagem prêmio é de caráter pessoal e intransferível, sendo que a(o) participante não poderá solicitar a conversão do seu prêmio em dinheiro, mercadoria, crédito financeiro ou qualquer prêmio substitutivo; salve as exceções explícitas nesse Regulamento.

A Mary Kay não se responsabilizará por atrasos que impossibilitem o embarque, problemas com excesso de bagagem, ressarcimento por danos físicos ou patrimoniais, ocorrências, exigências ou determinações por parte de autoridades, assim como por qualquer problema de caráter jurídico, social, político ou outro que a(o) ganhadora/ganhador possa ter durante o período da viagem.

Não serão custeadas despesas com telefonemas, lavanderia, frigobar, refeições extras e quaisquer outras não previstas por este Regulamento ou pelas regras gerais específicas da viagem oferecida.

Os casos omissos não previstos neste Regulamento serão tratados diretamente entre a(o) ganhadora/ganhador e a Mary Kay.

As regras do programa “Viagem das Diretoras TOP” expressas neste Regulamento poderão ser substituídas ou alteradas a critério único e exclusivo da Mary Kay, tendo validade o último Regulamento existente à época da realização da viagem.

A Mary Kay se reserva o direito de substituir a viagem por um bônus, proporcional ao valor da viagem inicialmente oferecida (passagens aéreas de ida e volta, hospedagem e alimentação). A(o) ganhadora / ganhador nada poderá reclamar na hipótese de substituição da viagem pelo bônus.

O Evento seguirá todos os protocolos vigentes à época de sua realização, exigidos pelos órgãos governamentais e sanitários, e pelas políticas internas da Mary Kay.



8 INFORMAÇÕES ADICIONAIS

O descumprimento das regras para realização do Negócio Independente Mary Kay poderá implicar na perda do direito a esse reconhecimento. Para dúvidas sobre as regras de realização do negócio Mary Kay, consulte o Seu Negócio Legal e o Código de Conduta, no Em Sintonia.

Casos de pedidos contestados, bloqueios ou terminações de Consultoras de Beleza Independentes e ou Diretoras de Vendas Independentes e outros casos que impliquem no não atendimento de qualquer uma das regras deste Programa resultarão na desclassificação das ganhadoras. Você poderá acompanhar o atingimento dos requisitos através do Meu Negócio On-line, no Em Sintonia > Meu Negócio Online.

Veja mais informações deste programa em seu Caderno Carreira ou no folheto das Cortes 2023, disponível no Em Sintonia > Reconhecimentos > Exclusivo para Diretoras > Viagem das Diretoras Top





Miss GO GIVE

Espírito de ajuda. Mary Kay Ash criou esse termo para descrever a busca por fazer o bem, o espírito de equipe que ajuda os demais e vai além. Baseado nesse valor está o reconhecimento de que Mary Kay Ash mais gostava: a eleição das Miss Go Gives.

O programa Miss Go Give tem o objetivo de reconhecer as Diretoras de Vendas Independentes que apoiam Consultoras de Beleza Independentes que, por algum motivo, não podem ser acompanhadas de perto por suas Diretoras Diretas.

Como a Consultora de Beleza Independente adotada não faz parte da sua Unidade, essa Diretora não tem direito ao bônus sobre os pedidos pagos dessa Consultora, mas o ato de se doar sem esperar nada em troca é reconhecido com muito carinho na Mary Kay.

Você, como Diretora de Vendas Independente, caso precise, pode solicitar ajuda à Mary Kay para encontrar uma Diretora de Vendas Independente que resida próximo a uma de suas Consultoras de Beleza Independentes mais distantes, para que ela possa acompanhá-la no desenvolvimento da Carreira Independente Mary Kay.

Todos os meses do ano, será eleita uma Diretora Miss Go Give para cada Seminário, Safira e Rubi, por indicação de Consultoras cujas vidas foram enriquecidas pela ajuda de uma Diretora de Vendas Independente, ou até mesmo por indicação de Diretoras que reconheceram esse valor em outras Diretoras que adotaram suas Consultoras.

Para votar na sua Diretora Go Give, acesse o site [Em Sintonia > Portal de Serviços On-line > Solicitações e formulários > Votação Miss Go Give](#). Siga as instruções e envie.

Ao final de cada mês, todos os formulários de indicação são analisados por uma comissão, que elegerá uma Diretora de Vendas como Miss Go Give de cada Seminário, ou seja, 12 Miss Go Gives no ano, por Seminário.

E, no final de 12 meses, serão escolhidas as Miss Go Gives, uma de cada Seminário, que serão reconhecidas no palco do Viva Mary Kay Seminário Brasil de acordo com o seu grupo.



COMO AS MISS GO GIVES *são reconhecidas?*

AS MISS GO GIVES ELEITAS EM CADA MÊS,
DE CADA SEMINÁRIO, SÃO DIVULGADAS NA
REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;

- ♥ Todas as Miss Go Gives de cada mês serão reconhecidas no palco do Viva Mary Kay com uma placa comemorativa;
- ♥ As Miss Go Gives do ano de cada Seminário receberão um broche em prata em forma de coração com zircônias cravejadas.
- ♥ Encontre mais detalhes dos prêmios e reconhecimentos para as Miss Go Gives no folheto das Cortes do Viva Mary Kay - Seminário Brasil e no Em Sintonia.

VOCÊ SE LEMBRA DA ÚLTIMA VEZ QUE FOI
APLAUDIDA E COMO FOI BOA ESSA SENSÇÃO?
AGORA IMAGINE ESSE SENTIMENTO
MULTIPLICADO POR MIL, E QUE VOCÊ ESTÁ
NO CENTRO DE UM PALCO EM UM CENÁRIO
QUE CONTA HISTÓRIAS, SENDO APLAUDIDA
POR MILHARES DE PESSOAS, INCLUINDO SUA
FAMÍLIA E AMIGOS QUERIDOS. É ASSIM NO
VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL, O EVENTO
MAIS IMPORTANTE DO ANO NA MARY KAY.
ESTAR NO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL
É VIVENCIAR O VERDADEIRO SIGNIFICADO DE
RECONHECIMENTO, DO APRENDER E ENSINAR,
DA FORÇA E DA MOTIVAÇÃO. É CELEBRAR A
CONQUISTA, SENTIR A FORÇA DOS NOSSOS
VALORES E DO SEU EMPENHO NO NEGÓCIO
INDEPENDENTE. CELEBRE ESSE MOMENTO E
ORGULHE-SE DE ONDE CHEGOU.

VIVA
MARY KAY
Seminário Brasil



Seminários

A FORÇA DE VENDAS INDEPENDENTE DA MARY KAY ESTÁ DIVIDIDA EM DOIS GRUPOS SEMINÁRIO: SAFIRA E RUBI. SENDO ASSIM, CADA CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE E DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE INTEGRA UM DESSES GRUPOS SEMINÁRIO, JUNTO À ÁREA DE SUA DIRETORA NACIONAL. DÚVIDAS SOBRE QUAL O SEU? VEJA NO MEU NEGÓCIO ONLINE.

COMO PARTICIPAR DO *Viva Mary Kay - Seminário Brasil*

- Todas as Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes são elegíveis a assistir ao Viva Mary Kay - Seminário Brasil, de acordo com o seu grupo: Seminário Safira ou Seminário Rubi;
- A divulgação do Viva Mary Kay - Seminário Brasil é feita por meio dos canais de comunicação da Mary Kay, incluindo as revistas online, as impressas e o Em Sintonia;
- As inscrições são limitadas à quantidade de vagas disponíveis;
- A participação é realizada por meio da inscrição individual, que deve ser feita exclusivamente por meio do Pedido On-line;
- Cada Consultora e Diretora de Vendas Independente poderá se inscrever e assistir ao evento do seu Seminário, não podendo ser realizado qualquer tipo de troca;
- As despesas com deslocamento, alimentação e hospedagem durante o evento são de responsabilidade de cada participante. As responsabilidades da Mary Kay limitam-se às divulgadas na agenda do evento.
- Não é permitida a entrada de menores de idade no Viva Mary Kay - Seminário Brasil.
- O evento pode acontecer de forma online, presencial, ou até mesmo híbrida.

Para cada Viva Mary Kay - Seminário Brasil serão Eleitas

PARA O PROGRAMA DAS CORTES:

- ♥ Uma Rainha para cada Corte
- ♥ Um Primeira Princesa para cada Corte
- ♥ Uma Segunda Princesa para cada Corte

Ou seja, em todas as Cortes, teremos 1 Rainha, 1 Primeira Princesa e 1 Segunda Princesa em cada um dos Seminários. Saiba mais sobre o Programa no capítulo "Cortes do Viva Mary Kay - Seminário Brasil".

PARA O PROGRAMA MISS GO GIVE:

- ♥ Uma Miss Go Give para cada mês durante todo o Ano Seminário, por Seminário
- ♥ Uma Miss Go Give do Ano, por Seminário

Rankings:

OS RANKINGS* PODEM SER DIVULGADOS NOS CANAIS DE COMUNICAÇÃO DA MARY KAY, INCLUINDO AS REVISTAS ONLINE E IMPRESSAS E NO SITE RECONHECIMENTOS ONLINE, CONSIDERANDO OS SEMINÁRIOS SAFIRA E RUBI.

- ♥ Top 3 Vendas das Unidades Pessoais Nacionais
- ♥ Ranking de bônus das Diretoras Nacionais de Vendas Independentes;
- ♥ Top 3 Unidades com maior pontuação no mês;
- ♥ Top 3 Unidades com maior número de inícios qualificados, ou seja, com pedido único de, no mínimo, 600 pontos no mês;
- ♥ Top 3 Consultoras e Diretoras com maior número de inícios pessoais qualificados, ou seja, com pedido único de, no mínimo, 600 pontos no mês;
- ♥ Top 3 Diretoras de Vendas Independentes com maior produção pessoal em pedidos pagos no mês;
- ♥ Top 3 Consultoras com maior produção pessoal em pedidos pagos no mês

**Os meios de comunicação online e impressos incluem as revistas Applause for You e Pink Magazine e os rankings serão divulgados bimestralmente, sempre consolidando dois meses anteriores ou de acordo com a estratégia de publicação das revistas, que pode ser alterada. Os meses de outubro, novembro e dezembro, serão divulgados somente após o Viva Mary Kay - Seminário Brasil.*

LEMBRE-SE!

O DESCUMPRIMENTO DAS REGRAS PARA A REALIZAÇÃO DO NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY PODERÁ IMPLICAR A PERDA DO DIREITO A ESSES RECONHECIMENTOS.

GLOSSÁRIO

06

NOSSOS VALORES

REGRA DE OURO

Tratar os outros como gostaríamos de ser tratados é um dos maiores princípios de Mary Kay Ash, e isso representa viver a Regra de Ouro. Ela acreditava que ter empatia e colocar-se no lugar do outro é o faz com que as decisões sejam tomadas com respeito e justiça.

ESPÍRITO DE AJUDA

Mary Kay Ash acreditava que ajudar os outros era a motivação mais importante para se começar uma empresa, que esse é segredo do sucesso. Isso se reflete em tudo na Companhia, por exemplo, os nossos produtos ajudam às mulheres a se sentirem mais bonitas por dentro e por fora.

EQUILÍBRIO DE PRIORIDADES

Saber equilibrar as prioridades e o que é mais importante para você é essencial para viver em harmonia. Colocar Deus em primeiro lugar, a família em segundo e a carreira em terceiro é o que representa esse valor da Companhia e a forma como Mary Kay Ash vivia e a fez ter muito sucesso.

FAÇA-ME SENTIR IMPORTANTE

Toda pessoa é especial e quer se sentir assim, por isso Mary Kay Ash imaginava que em cada uma havia uma placa invisível com a mensagem: "Faça-me sentir importante". Ela respeitava essa placa e fazia questão dar atenção a cada pessoa que chegasse a ela.

ANO SEMINÁRIO

É o período ativo de vendas e transações na Mary Kay. O atual Ano Seminário compreende de 1º de janeiro a 31 de dezembro, ou até o fechamento do mês de dezembro, de acordo com o calendário a ser divulgado.

ATIVA

Consultora ou Diretora Independente que realiza pedido e alcança o valor mínimo para conquistar desconto a cada três meses. É possível acumular mais de um pedido dentro do mês para se tornar Ativa.

ATIVIDADE

Quantidade de pessoas que realizaram pedidos na Unidade em relação a quantidade total de membros = atividade da Unidade.

CRÉDITO MARY KAY

O Crédito Mary Kay é a porcentagem a receber sobre o valor sem impostos dos pedidos de Sessão 1 efetuados e pagos pelas Iniciadas Diretas Ativas. Ele fica disponível por tempo indeterminado, desde que o status seja até T7.

KIT DE BELEZA

Kit através do qual uma Nova Consultora inicia seu Negócio Independente Mary Kay.

MARY KAY ASH

Fundadora da Companhia que leva o seu nome, Mary Kay®

OPORTUNIDADE MARY KAY

A Carreira Independente Mary Kay.

PEDIDO QUALIFICADO

Pedidos qualificados de uma iniciada, ou seja, quando uma Nova Consultora realiza um único pedido de, no mínimo, 600 pontos.

PRODUTIVIDADE

Quantidade de pontos feitos pela Unidade dividido pela quantidade de pessoas na Unidade = produtividade média da Unidade.

SESSÃO DE BELEZA

Reunião para demonstração e experimentação dos produtos Mary Kay® para potenciais clientes e iniciadas.

TERMINADA

Consultora ou Diretora que fica mais de um ano sem emitir pedidos e conseqüentemente tem seu cadastro encerrado.

VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL

Principal evento de reconhecimento da Mary Kay. No Brasil, acontece no começo do ano.



AGORA É COM VOCÊ.
DESCUBRA O QUE VOCÊ AMA.
CONSTRUA SUA HISTÓRIA.
SEJA FELIZ!

Este folheto descreve brevemente os programas de incentivo da Mary Kay.
A Companhia reserva-se o direito de alterar ou modificar os bônus e programas descritos.

MARY KAY®

☎ CENTRAL DE RELACIONAMENTO: **4003 4620** CAPITAIS E REGIÕES METROPOLITANAS | **0800-881-3113** DEMAIS LOCALIDADES

🌐 WWW.MARYKAY.COM.BR | FACEBOOK.COM/MARYKAYBRASIL

🐦 TWITTER.COM/MARYKAYBRASIL | INSTAGRAM.COM/MARYKAYBRASIL | PINTEREST.COM/MARYKAYBRASIL